



FWC

வடமாகாணக் கல்வித் திணைக்களத்தின் அனுசாரணையுடன்
தொண்டைமானாறு வெளிக்கள நிலையம் நடாத்தும்

Field Work Centre

தவணைப் பரீட்சை, நவம்பர் - 2017
Term Examination, November - 2017

தரம் :- 13 (2018)

வணிகக்கல்வி

புள்ளித்திட்டம்

பகுதி I

1) 3	11) 4	21) 2
2) 3	12) 5	22) 4
3) 4	13) 2	23) 5
4) 4	14) 1	24) 4
5) 4	15) 4	25) 3
6) 1	16) 3	26) 2
7) 2	17) 5	27) 2
8) 5	18) 3	28) 1
9) 3	19) 4	29) 4
10) 5	20) 3	30) 3

(30X2=60 புள்ளிகள்)

31) அ)

- மனித தேவை விருப்பங்களை நிறைவு செய்தல் (½ புள்ளி)
- வளங்களுக்கு பெறுமதி சேர்த்தல் (½ புள்ளி)

ஆ)

- நீடித்த வாழ்வுக்கும் (½ புள்ளி)
- வளர்ச்சிக்கும் (½ புள்ளி)

32) அ)

- உற்பத்தி (½ புள்ளி)
- நுகர்வு (½ புள்ளி)

ஆ)

- நிலையான வைப்பு வசதிகள் வீதம் (½ புள்ளி)
Standing Deposit facility Rate
- நிலையான கடன் வசதிகள் வீதம் (½ புள்ளி)
Standing Lending facility Rate

33) அ)

- இடர் (½ புள்ளி)
- காரணம் (½ புள்ளி)

ஆ)

- ATM - தன்னியக்க ரெல்லர் இயந்திரம் (½ புள்ளி)
(Automated Teller Machine)
- CDM - காசு வைப்பு இயந்திரம் (½ புள்ளி)
(Cash Deposit Machine)

- 34) அ)
 • ஊழியர் சார் முகாமைத்துவ சாயல் (½ புள்ளி)
 • தொழில் சார் முகாமைத்துவ சாயல் (½ புள்ளி)
- ஆ)
 • மையப்படுத்தல் (½ புள்ளி)
 • பன்முகப்படுத்தல் (½ புள்ளி)
- 35) அ)
 • மேலிருந்து கீழ் (½ புள்ளி)
 • கீழிருந்து மேல் (½ புள்ளி)
- ஆ)
 • முன்னூட்டப்பட்ட கட்டுப்பாடு (½ புள்ளி)
 • பின்னூட்டப்பட்ட கட்டுப்பாடு (½ புள்ளி)
- 36) அ)
 • கட்டளை / வேலை உற்பத்தி (½ புள்ளி)
 • பாய்ச்சல் உற்பத்தி (½ புள்ளி)
- ஆ)
 • கணணி உதவியுடனான வடிவமைப்பு (1 புள்ளி)
- 37) 1) சரி (½ புள்ளி)
 2) பிழை (½ புள்ளி)
 3) சரி (½ புள்ளி)
 4) பிழை (½ புள்ளி)
- 38) அ)
 1) உச்சப்பாவனை (½ புள்ளி)
 2) அலகுக்கான பங்களிப்பு (½ புள்ளி)
- ஆ)
 • முதன்மைக்காலம் (Lead time) (1 புள்ளி)
- 39)
 1) மிகக் குறைவு, மிக அதிகம் (1 புள்ளி)
 2) உற்பத்திப் பொருள் வரிசை, பலவகை (1 புள்ளி)
- 40) அ)
 • உரிய நேரத்தந்திரோபாயம் (JIT) (½ புள்ளி)
 • கணணி செயற்திட்ட முறை (½ புள்ளி)
- ஆ)
 • கிரயம் (½ புள்ளி)
 • சந்தை (½ புள்ளி)
- 41)
 1) பலங்களை அறிந்து கொள்ளல்
 2) பலவீனங்களை அறிந்து கொள்ளல்
 3) வணிக வாய்ப்புக்களை அறிந்து கொள்ளல்
 4) அச்சுறுத்தல்களை அறிந்து கொள்ளல் (4X½ = 02 புள்ளிகள்)

42)

- 1) அங்கத்தவர் எண்ணிக்கை
- 2) பொறுப்பு
- 3) மூலதனமிடல்
- 4) நிர்வாமும் முகாமைத்துவமும்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

43)

- 1) சுயமதிப்பீடு
- 2) பயிற்சி
- 3) கல்வி
- 4) அனுபவங்களின் மூலம் பலனைப்பெற்றுக்கொள்ளல்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

44)

- 1) 1840 ஆம் ஆண்டின் மோசடி தவிர்ப்புக்கட்டளைச் சட்டம்
- 2) 2007 ஆம் ஆண்டின் 07 ஆம் இலக்க கம்பனிச்சட்டம்
- 3) 1890 ஆம் ஆண்டின் பங்குடமைகள் கட்டளைச்சட்டம்
- 4) 1918 ஆம் ஆண்டின் 06 ஆம் இலக்க வியாபாரப் பெயர்பதிவுக் கட்டளைச்சட்டம்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

45)

- 1) பல்வேறு மாற்றுத்தீர்வுகளை இனம் காணுதல்
- 2) மாற்று வழி முறைகளை மதிப்பீடு செய்தல்
- 3) சிறந்த மாற்று வழி முறை ஒன்றினை தெரிவு செய்தல்
- 4) தெரிவு செய்த வழியினை நடைமுறைப்படுத்தல்.

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

46)

- 1) நிறுவன விஸ்தீரணம் / அளவு
- 2) அநிறுவன தகவல் தொடர்பாடல் வசதிகள்
- 3) கீழ்மட்ட பணியாளர்களின் திறமைகளும் ஆற்றல்களும்
- 4) நிறுவனம் பின்பற்றிவரும் பாரம்பரியங்களும் கொள்கைகளும்
- 5) தீர்மானங்களின் முக்கியத்துவம்
- 6) கட்டுப்பாட்டின் விசாலம்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

47)

- 1) வணிகத்தின் வளங்களைப் பகிர்ந்தளித்தல் தொடர்பான தீர்மானத்திற்கு
- 2) வணிகத்தினை விரிவாக்கல் செய்தல் தொடர்பான தீர்மானத்திற்கு
- 3) ஏனைய ஒத்த நிறுவனங்களுடன் பயனுறுதியை ஒப்பிடுவதற்கு
- 4) வணிக நிறுவனத்தின் முன்னேற்றத்தினை அறிந்து கொள்வதற்கு.

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

48)

- 1) தர உறுதி
- 2) தர வட்டம்
- 3) புள்ளிவிபர செயன்முறைக்கட்டுப்பாடு
- 4) மொத்ததர முகாமைத்துவம்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

49)

- 1) அளவிடக்கூடியதாக இருத்தல்
- 2) போதுமானதாக இருத்தல்
- 3) அடையக் கூடியதாக இருத்தல்
- 4) வேறுபடுத்தி இனம் காணக்கூடியதாக இருத்தல்
- 5) செயற்படுத்தக்கூடியதாக இருத்தல்

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

50)

- 1) வாடிக்கையாளர்களை தொடர்ந்து பேணுவதற்கு
- 2) இலாபம் பெறுவதனை தொடர்ச்சியாக உயர்த்திச்செல்ல
- 3) போட்டி நிலைமைகளை வெற்றிகொள்ள
- 4) சந்தைப்பங்களின் அளவினை விரிவாக்கிக்கொள்ள
- 5) நிறுவன வெற்றியினை தொடர்ந்து பேணிச்செல்ல

(4X½ =02 புள்ளிகள்)

பகுதி - II

01) 1) அ)

- பொதுவான நோக்கம் ஒன்று காணப்படல்
- அமைப்பு முறையொன்று காணப்படல்
- தனிநபர்கள் இருத்தல்
- வளங்கள் காணப்படல்
- பல்வேறு செயற்பாடுகள் காணப்படல்
- வியாபார பெயர் ஒன்று காணப்படல்
- சட்டரீதியான தன்மை இருத்தல்
- அதிகாரம், பொறுப்புக்கள் பங்கிடப்பட்டிருத்தல்.

(4x½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- எண்ணங்கள்
- இடம்
- தனிநபர் / மக்கள்
- அனுபவம்
- ஆதனம்
- தகவல்
- நிகழ்வுகள்
- அமைப்பு

(4x½ = 02 புள்ளிகள்)

2) அ)

- வருமான வேறுபாடுகள்
- பால் வேறுபாடுகள்
- வயது வேறுபாடுகள்
- புவியியல் மற்றும் காலநிலைகள்
- குடும்ப அல்லது சமூக கலாசாரங்கள்

(4x½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ) சேவை வழங்குபவர்களின் அறிவு, அனுபவம், ஆற்றல் தன்னம்பிக்கை சமூக இசைவாக்கம், கவர்ச்சிகரமான மானிடப்பண்புகள், விழுமியம், பேச்சாற்றல் என்பனவற்றினைப் பொறுத்து சேவை ஆளுக்காள் வேறுபடுவதுண்டு.

(இரு காரணிகள் குறிப்பிடின் 02 புள்ளிகள்)

3) அ) இயந்திரம் - மூலதனப்பொருள்
அரிமரம் - மூலப்பொருள்

(2 × 1 = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- கடைப்பொருள், ஏனெனில் தளபாடங்கள் விலை, தரம், நீடித்தவாழ்வு, வடிவமைப்பு என்பனவற்றை ஒப்பிட்டுக் கொள்வனவு செய்தல்.
- தொடர்ந்து கொள்வனவு செய்யப்படுவதில்லை.
- காலம், நேரம் என்பனவற்றைக் கருதிக் கொள்வனவு செய்பவை.
- அன்றாட பாவனைக்கு தேவையானவை.

(2 × 1 = 02 புள்ளிகள்)

4) அ)

- வீதிப்பெயர்ப்பலகைகளை நாட்டுதல்
- வீதி விளக்குகளைப் பொருத்துதல்
- மரங்களை நாட்டுதல்
- பயணிகள் பஸ்தரிப்பு நிலையங்களை ஸ்தாபித்தல்
- பாடசாலைகளுக்கு அனுசரணை வழங்குதல்.

(வேறு பொருத்தமான விடைகள்)
($4 \times \frac{1}{2} = 02$ புள்ளிகள்)

ஆ)

- நிறுவன நன்மதிப்பு உயர்வடையும்
- ஊழியர்களைக் கவர முடியும்
- இலாபத்தினை உயர்த்த முடிதல்
- முதலீட்டாளர்களைக் கவரமுடிதல்
- போட்டிகளில் வெற்றி கொள்ள முடிதல்
- அரசு ஊக்குவிப்புக்களையும், வசதிகளையும் பெறமுடிதல்.
- நுகர்வோர் விசுவாசம் அதிகரித்தல்.
- அழுத்தக் குழுக்களின் செல்வாக்கினைக் குறைக்க முடிதல்.

($4 \times \frac{1}{2} = 02$ புள்ளிகள்)

5)

வாய்ப்பான கைத்தொழில்கள்	காரணம்
• ஆடை அணிகலன்கள்	நாகரீக மோகம்
• உடனடி உணவு (Fast food)	நேரமின்மை
• குழந்தை பராமரிப்பு இல்லங்கள்	வீட்டில் எவரும் இல்லாமை
(ஒரு விடயத்திற்கு 01 புள்ளி)	(ஒரு விடயத்திற்கு 01 புள்ளி)

அச்சுறுத்தலான கைத்தொழில்	காரணம்
• பாரம்பரிய உணவு உற்பத்தி / பலசரக்கு வாணிபம்.	வீட்டில் தயார் செய்ய முடியாமை
• பாரம்பரிய ஆடைகள்	நாகரீக மாற்றம்
(ஒரு விடயத்திற்கு 01 புள்ளி)	(ஒரு விடயத்திற்கு 01 புள்ளி)

(இது போன்ற வாய்ப்புக்களையும் அச்சுறுத்தல்களையும் கொண்ட விடைகளுக்கு புள்ளி வழங்கவும்)

02) 1) அ)

- பாவனைகளைக் குறைத்தல் (Reduce)
- மீள்சுழற்சி (Recycle)
- மீள் பாவனை (Reuse)
- மீள் உருவாக்கம் (Replace)

($4 \times \frac{1}{2} = 02$ புள்ளிகள்)

ஆ)

- பாவனைகளைக் குறைத்தல் :-
உ + ம் :- அழிவடையாத பொலித்தீன்களினைப் பயன்படுத்தாதிருத்தல்
- மீள் சுழற்சி :-
உ + ம் :- வைக்கோலிலிருந்து கடதாசி உற்பத்தி
- மீள் பாவனை :-
உ + ம் :- சாப்பாடு பொதி செய்யும் பொலித்தீன்களுக்குப் பதிலாக சாப்பாட்டுப் பெட்டியினைப் பயன்படுத்தல்.
- மீள் உருவாக்கம் :-
உ + ம் :- தளபாட உற்பத்தி நிறுவனமொன்று காடுகளில் மரங்களை நாட்டுதல்.
(வேறு பொருத்தமான உதாரணங்களைக் கருத்தில் எடுக்குக)

(4 × ½ = 02 புள்ளிகள்)

2) அ)

- அதிக இலாப எதிர்பார்ப்புடன் தரத்தில் குறைந்த பொருட்களை உற்பத்தி, விற்பனை செய்தல்.
- கூடிய போட்டித்தன்மையான நிலைமைகளில் நுகர்வாளர்களை ஏமாற்றுதல்.
- ஊழியர் நலனோம்பு தொடர்பில் கூடிய அக்கறை செலுத்தாமை.
- இயற்கை வளங்களை வீணடிக்கக்கூடியவாறு உற்பத்தி நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ளுதல்.
- சூழல் மாசடையக்கூடியவாறு கழிவுப்பொருட்களை அகற்றுதல்.
- எமது நாட்டின் சமூக கலாசாரங்களுக்கு ஒவ்வாத வகையில் வியாபார விளம்பரங்களை மேற்கொள்ளுதல்.
- சமூக கலாசாரத்திற்கும் பொருந்தாத வகையில் ஆடை வடிவமைப்புக்களை உருவாக்கல்.

(4 × ½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

நுகர்வோர் பொறுப்பு :-

- விழிப்புணர்வுடன் செயற்படல்
- செயற்பாட்டு ரீதியான பங்களிப்பு
- சமூகம் மீதான கரிசனை
- சூழல் பற்றிய அறிவு
- ஏனையோருடன் இணைந்து செயற்படல்.

(2 × ½ = 01 புள்ளி)

அரசு பொறுப்பு

- சட்டதிட்டங்களை உருவாக்கல்
- நுகர்வோருக்கு அறிவுட்புதுவதற்கு விழிப்புணர்ச்சித்திட்டங்கள்
- அடிக்கடி திடீர் பரிசோதனைகளை நடாத்துதல்.
- முறையற்ற வணிகர்களுக்கு, தண்டனை வழங்குதல்
- கட்டுப்பாட்டு விலை நிர்ணயம்
- தொடர்ச்சியான தரப்பரிசோதனை
- நெறிமுறையான நிறுவனங்களை உயர்வாக மதித்தல்.

(2 × ½ = 01 புள்ளி)

3) அ)

- அளவுரீதியான கடன்கட்டுப்பாடு
- பண்புரீதியான கடன் கட்டுப்பாடு

(2×1= 02 புள்ளிகள்)

அளவு ரீதியான கடன் கட்டுப்பாடு :-

நாட்டின் மொத்தப்பண வழங்கலிலும் தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும் வங்கிக்கடனின் அளவில் அதிகரிப்பு, குறைப்புச் செய்து மொத்தக்கடன் அளவினையும் கட்டுப்படுத்தல் இதுவாகும்.

(01 புள்ளி)

பண்புரீதியான கடன் கட்டுப்பாடு :-

பொருளாதாரமொன்றில் கடன் பாய்ச்சப்படும் போக்கினைக் கட்டுப்படுத்துதல் அல்லது பொருளாதாரத்தில் ஊக்குவிக்கப்பட வேண்டும் எனத்தெரிவு செய்யப்படும் துறைக்காக கடன் பாய்ச்சலை ஊக்குவிப்பதும், ஊக்குவிக்கப்படாதிருக்க வேண்டும் எனக்கருதப்படும் துறையின் மீது கடன்பாய்ச்சப்படுதலை வரையறைக்குட்படுத்துவதற்குமான செயற்பாடுகளே இதுவாகும்.

(01 புள்ளி)

4) அ)

- முகாமைத்துவ பலவீனம்
- சுயாதீனம் குறைவடைதலும், அளவுக்கதிகமான அரசியல் தலையீடுகளும்
- குறைந்த தகமை உடையவர்களே நிர்வாகப்பதவிகளை ஏற்றலும் முகாமைத்துவ பலவீனங்களும்.
- அங்கத்தவர் எண்ணிக்கை குறைவடைந்து செல்லுதல்.
- நிதி நிலைமையினை உயர்த்துவதற்கான சாத்தியம் குறைவடைதல்.
- பணித்துறை ஆட்சி

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- பொதுமக்களுக்கு பகிரங்கமாக பங்குகளை வழங்க முடிதல். இதனால் மிகக்கூடிய மூலதனம் திரட்டும் வாய்ப்பு.
- இயக்குனர் சபையுடான நிர்வாகம், இதனால் நீடித்த ஆயுள் உடையனவாக இருத்தல்.
- கம்பனிச்சட்ட விதிகளுக்கு உட்படுதல், இதனால் மோசடிகள் இல்லாதொழிக்கப்படுதல்.
- கடன் மூலதனம் திரட்டும் வாய்ப்பு, இதனால் அவசர நிதி நெருக்கடிகள் ஈடுசெய்யப்படும்.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)

5) அ)

- இலகுவாக சந்தைக்குள் உட்பிரவேசிக்கலாம்.
- பிரபல்யமான வியாபார சின்னம் காணப்படுவதால் தொடர்ந்து இலாபம் உழைக்கக்கூடியதாக இருத்தல்.
- பரந்த சந்தையைப் பெற்றுக்கொள்ளல்.
- முகாமைத்துவ பயிற்சி மற்றும் ஏனைய உதவிகளைப் பெற்றுக்கொள்ளல்.
- மேம்படுத்தலை இலகுவாக மேற்கொள்ளலாம்.
- இடர் குறைவாக காணப்படும்.
- வணிகம் உருவாக்கப்பட்ட காலம் முதல் இலாபம் ஈட்ட கூடியதாக இருக்கும்.

(4×½ = 2 புள்ளிகள்)

ஆ)

- அங்கீகாரம் பெறுவரின் நம்பகத்தன்மை
- அங்கீகாரம் பெறுபவரின் நிதி உறுதித்தன்மையும் ஏனைய பலங்களும்
- அங்கீகாரம் பெறுபவரின் அறிவு, அனுபவம்.
- அங்கீகாரம் பெறுபவரின் நன்மதிப்பும் பிரதிமையும்
- ஏனைய பலங்கள் - களஞ்சியம், போக்குவரத்து, இடவசதி

(4×½ = 2 புள்ளிகள்)

03) 1) அ)

- வேலையின்மை :- புதிய வணிக உருவாக்கம் காரணமாக புதிய வேலை வாய்ப்புக்கள் உருவாகுதல்.
- புத்தாக்கம் :- புதிய பொருட்கள், சேவைகளை நுகர்வதன் மூலம் வாழ்க்கைத் தரத்தினை உயர்த்த முடிதல்.
- வள அருமை :- அருகி வரும் வளங்களுக்காக மாற்று வளங்களைக் கண்டறிந்து உற்பத்திகளை மேற்கொள்ளல்.
- வருமான வேறுபாடு :- புதிய பொருட்கள் சேவைகளை உற்பத்தி செய்வதன் மூலம் வருமான வேறுபாட்டினை இழிவாக்கல்.
- சுற்றுச் சூழல் பாதுகாப்பு:- பசுமை உற்பத்திகளில் கரிசனை செலுத்தி சுற்றுச் சூழலைப் பாதுகாத்தல்.

(4×½ = 2 புள்ளிகள்)

ஆ)

- போட்டியாளர் நிதிப்பற்றாக்குறை உடையவராக இருத்தல்.
- போட்டியாளரின் வணிக அறிவு குறைவாக இருத்தல்.
- போட்டியாளரின் திறனற்ற சந்தைத் தந்திரோபாயம்
- போட்டியாளர் வாடிக்கையாளருக்கு வழங்கும் சேவைகள் தரமற்றிருத்தல்.
- போட்டியாளர்கள் சந்தையிலிருந்து வெளியேறல்.

(4×½ = 2 புள்ளிகள்)

2) அ)

- உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் தேவையானளவு காணப்படல்.
- நிதி மற்றும் வரி விடுதலை போன்ற ஊக்குவிப்புக்கள்
- விரிவான சந்தை காணப்படல்.
- பல்வேறு நிறுவன ரீதியான மற்றும் சந்தைப்படுத்தல் வசதிகளைப் பெற்றுக் கொடுத்தல்.
- திறமையான முகாமை காணப்படல்.
- வணிகர்களின் ஈடுபாடும் அர்ப்பணிப்பும்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- நிதிப் பிரச்சினை
- சந்தைப் போட்டி நிலைமைக்கு முகம் கொடுப்பதில் காணப்படும் சிரமம்.
- முகாமைத்துவத்தின் பலவீனம்
- முயற்சியாண்மைத்திறன் குறைவாகக் காணப்படல்.
- உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் போதுமானளவு காணப்படாமை.
- புதிய தொழினுட்ப அறிவு குறைவாகக் காணப்படலும் புதிய தொழினுட்ப அறிவினைப் பயன்படுத்தாமையும்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

3) அ)

- பெறுபவர் காசோலையினை வங்கியில் வைப்புச் செய்யும் போது.
- கட்டளைக் காசோலை ஒன்றாயின் இன்னொருவருக்குச் சாட்டுதல் செய்யும் போது
- கோடிடப்படாத காசோலையினை வங்கிக் கரும பீடத்தில் வழங்கிப் பணம்பெறும் போது.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

EPF	ETF
• தொழில் தருனர் தொழில் பெறுனர் பங்களிப்பு	• தொழில் தருனர் பங்களிப்பு மட்டும்.
• வெளிநாட்டு வேலைவாய்ப்பு பெறுபவரும் சுயதொழிலில் ஈடுபடுபவரும் அங்கம் பெற முடியாது.	• வெளிநாட்டு வேலை வாய்ப்பு பெறுவோரும் சுயதொழிலில் ஈடுபடுவோரும் அங்கத்துவம் பெறலாம்.
• இலங்கை மத்திய வங்கியால் நிர்வகிக்கப்படும்.	• தொழில் திணைக்களத்தால் நிர்வகிக்கப்படும்.
• ஓய்வு வயதை அடைந்த பின்னர் / பெண்கள் திருமணத்தின்பின் 6 மாதங்களுக்குள் / குடியகல்வு / அரசு நியமனம் காரணமாக இதனை மீளப்பெற்றுக் கொள்ளலாம்.	• பதவி விலகும் போது பணத்தை மீளப்பெறலாம். • மேலதிக நலன்களைப் பெறலாம்.
• வட்டியைத் தவிர மேலதிக நலன்களைப் பெற முடியாது.	• 1980 ஆண்டு 46ம் இலக்கச் சட்டம்
• 1958ம் ஆண்டு 15ம் இலக்கச்சட்டம்	

(2×1=02 புள்ளிகள்)

4) அ) அனுகூலம் :-

- கணக்கொன்று இருத்தல் வேண்டும் என்ற அவசியம் இல்லை.
- குறிப்பிட்ட காலவரையறை வரை வட்டியில்லாத கடனொன்றை பெறமுடிதல்.
- அனுமதிக்கப்பட்ட வரையறையினுள் ATM இயந்திரத்தினூடாகப் பணத்தினைப் பெற்றுக் கொள்ள முடிதல்.
- கழிவும் போனஸ் புள்ளிகளும் கிடைத்தல்.

(2×½ = 01 புள்ளி)

பிரதிகூலம் :-

- கடன் அட்டைக்குப் பணம் செலுத்துவது தாமதமானால் தண்டப்பணம் செலுத்த வேண்டி ஏற்படல்.
- சகல விற்பனை நிலையங்களிலும் கொடுக்கல் வாங்கல் செய்ய முடியாது.

(2×½ = 01 புள்ளி)

ஆ)

- வாடிக்கையாளர்களுக்கான விழிப்புணர்வு நிகழ்வுகளை ஒழுங்கு செய்தல்.
- நிறுவனங்களுக்கிடையே தொடர் வலையமைப்பு வசதிகளை ஏற்படுத்துதல்.
- கவர்ச்சிகரமான ஊக்குவிப்புக்களை வழங்குதல்.
- மோசடிகளைக் கட்டுப்படுத்த பாதுகாப்பு கூடியதான அட்டை வசதிகளை வழங்குதல்.
- வேறுபட்ட வாடிக்கையாளர் துண்டங்களை ஏற்படுத்துதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

5) அ)

- இலங்கையிலுள்ள வங்கிகளுக்கிடையிலான கொடுப்பனவு முறைமை. (SLPS)
- சர்வதேச வங்கிகளுக்கிடையிலான நிதி இலத்திரனியல் வலையமைப்பு (SWIFT)
- அதே நேர மொத்தத் தீர்ப்பனவு முறைமை (RTGS)
- பத்திரங்களற்ற (ஆவணங்கள்) பிணையகத் தீர்ப்பனவு முறைமை (SSDS)

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- பிரதி கர்த்தாச் சேவை
- குத்தகைச் சேவை
- இலத்திரனியல் வங்கிச் சேவை
- அடகுச் சேவை
- பாதுகாப்பு வசதிகள்
- வெளிநாட்டுச் செலாவணிக் (நாணயக்) கொள்வனவு, விற்பனைக் கருமங்களில் ஈடுபடல்.
- கடனட்டைச் சேவை.
- நிலையியற் கட்டளைப் பெறுவனவு நடவடிக்கைகள்
- பயணிகள் காசோலைகளை வழங்கல்
- தன்னியக்க வங்கிச் சேவை.
- ஏனையசேவை (காப்புறுதி, வைத்தியசேவை)

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

04) 1) அ)

- காப்புறுதி செய்யும் உரிமை தத்துவம் (01 புள்ளி)
- அண்மிய காரணித் தத்துவம் (01 புள்ளி)

ஆ)

காப்புறுதி செய்யக்கூடிய இடர்	காப்புறுதி செய்ய முடியாத இடர்
• திருட்டுப்பயம்	• வயதாதல்
• பணிநேரம் ஊழியர் விபத்து	• லொத்தர் சீட்டு வெல்லப்படாமை
• பாடகரின் குரல்	• இறப்பு
• கொடுத்த கடன் அறவிடமுடியாமை	• வீட்டிற்கு பூசியவர்ணம் வெளிறல்
சரியான 4 விடயங்களுக்கு 01 புள்ளி	சரியான 4 விடயங்களுக்கு 01 புள்ளி
சரியான 2 விடயங்களுக்கு ½ புள்ளி	சரியான 2 விடயங்களுக்கு ½ புள்ளி

2) அ)

- செய்தியின் தன்மை
- முழுமையானது
- திருத்தமானது / செம்மையானது
- நெறிமுறைகளுக்குட்பட்டது
- உள்வாங்குபவருக்கு விளங்கிக் கொள்ளக்கூடியது.
- சுருக்கமானது
- உறுதியானது.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- குறுகிய தூரம் பாதைகளை அறிய முடிதல்.
- தூரத்தை (கணிப்பிட்டு) அறிந்து கொள்ளக்கூடிய ஆற்றல்.
- கிரயத்தை தீர்மானிக்கக் கூடிய ஆற்றல்.
- குறிப்பிட்ட இடத்தை அடையாளம் காணக்கூடிய ஆற்றல்.
- வாகனம் எவ்விடத்தில் நிற்கின்றது என்பதை நிறுவனம் அறிந்து கொள்ளக்கூடிய ஆற்றல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

- 3) அ) பொருட்களைக் கொள்வனவு செய்வதற்கு நுகர்வோர் வியாபார நிலையங்களுக்குச் செல்லாது, தொலைபேசி, தொலைநகல், இணையம், கட்லொக் என்பனவற்றினை இட்டு அதனை பெற்றுக் கொள்ளுதல் இதுவாகும்.

(02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- இணைய வலைப்பின்னலூடான சில்லறை வியாபாரம்
- நேர் சந்தைப்படுத்தல்
- தன்னியக்க விற்பனை இயந்திரம்

(2×1=02 புள்ளிகள்)

- 4) அ)

- சந்தைகள் விரிவடைதல்
- சர்வதேச உறவுகள் வலுவடைதல்
- விலை ஏற்ற இறக்கத்துக்கு முகம் கொடுக்க முடிதல்
- வரிச்சலுகைகளைப் பெற முடிதல்
- போட்டிக்கும், தீர்வை நடவடிக்கைகளுக்கும் முகம் கொடுக்க முடிதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- பண்டங்களை தெரிவு செய்வதற்கான கூடிய வசதிகள் காணப்படல்.
- இலகுவாகவும், மிகவிரைவாகவும் கட்டளை இட முடிதல்
- ஒரு நாளின் 24 மணித்தியாலங்களும் கொடுக்கல் வாங்கல் கருமங்களை மேற்கொள்ள முடிதல்.
- ஒப்பீட்டு ரீதியில் உற்பத்தியின் விலை குறைவாக இருத்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

- 5) அ)

- i. பட்டியல்கள் பரீட்சைக்கட்டணங்கள் செலுத்துதல்.
- ii. ஊழியர் சேமலாபநிதியினை செலுத்துதல்.
- iii. ஒரு வணிகம் மற்றொரு வணிகத்திற்கு கட்டளையிடல்
- iv. E-bay தளத்தினூடாக நுகர்வோரே பொருட்களை பரிமாறல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- இணையத்தளத்தினூடாக கொள்வனவாளரும், விற்பனையாளரும் தொடர்பு கொள்வர்.
- வியாபாரச் கொடுக்கல் வாங்கல்களை ஒழுங்கமைத்துக் கொள்ளல்.
- பொருட்களின் கொள்வனவு, விற்பனைக்கருமங்கள்
- கொடுக்கல் வாங்கல்களுக்குரிய கொடுப்பனவுக் கருமங்களைத் தீர்த்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

- 05) 1) அ) வினைதிறன்
பயனுறுதி

(2×1=02 புள்ளிகள்)

ஆ) வினைத்திறன் :-

- செலவிடப்பட்ட நேரம்
- உற்பத்தி வினைத்திறன்
- வளவிரயம்
- இலாபம் / விற்பனைகள்
- ஒரு ஊழியருக்கான வருவாய்
- ஈடுபடுத்திய கிரயம்
- ஊழியப்புரள்வு

($2 \times \frac{1}{2} = 01$ புள்ளி)

பயனுறுதி :-

- இலக்கினை அடைதல்
- அக்கறை செலுத்தும் தரப்பினரால் ஏற்றுக்கொள்ளப்படல்
- நிலைத்திருக்கக்கூடிய கால அளவு
- வளங்களை பெற்றுக்கொள்வதற்கான இயலுமை
- வள அபிவிருத்தி
- அக்கறை செலுத்தும் தரப்பினரின் திருப்தி.

($2 \times \frac{1}{2} = 01$ புள்ளி)

- 2) அ) திட்டமிடலிற்கு அமைவாக வளங்களினை ஒழுங்குபடுத்தி நெறிப்படுத்தி, கட்டுப்படுத்தலை மேற்கொண்டு வேறுபாடுகள் காணப்படுமிடத்து அவற்றினை திருத்தி மீண்டும் திட்டமிடல் அடையப்படுவதன் மூலம் இவை ஒவ்வொன்றும் ஒன்றுடனொன்று தொடர்புடையனவாகும்.

(02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- பற்றாக்குறையான வளங்களிலிருந்து உச்சப்பயனைப் பெறுவதற்கு.
- மாறுபடும் வணிகச்சூழலில் இலக்கினை இலகுவில் அடைவதற்கு.
- போட்டிக்கு வெற்றிகரமாக முகம் கொடுப்பதற்கு
- முரண்பாடான பிரச்சினைகளை தீர்த்து வைப்பதற்கு
- அக்கறை செலுத்தும் பிரிவினரின் எதிர்பார்க்கைகளை நிறைவேற்றுவதன் மூலம் அவர்களிடமிருந்து உதவிகளைப் பெறுவதற்கு.
- சமூகப் பொறுப்புக்களைத் திருப்திகரமாக நிறைவேற்ற
- தேசிய சர்வதேச ஒப்பந்த தேவைகளை நிறைவேற்ற
- முறைசாரக்குழுக்களின் தீமைகளைக் குறைக்க
- வேலை தொடர்பான வேறுபாடுகளுக்கு முகம் கொடுக்க
- மொத்தத்தர முகாமையினை அதிகரிக்க.

($4 \times \frac{1}{2} = 02$ புள்ளிகள்)

3) அ)

- உயர்மட்டத்தில் குறைவான முகாமையாளர்களும் கீழ்மட்டத்தில் அதிகமான முகாமையாளர்களும் காணப்படுவர்.
- பல்வேறுவிதமான முகாமை மட்டங்கள் காணப்படல்
- அதிகார படிவரிசை காணப்படல்
- வித்தியாசமான திறன்களை உடைய பல்வேறுபட்ட முகாமையாளர்கள் காணப்படல்.

($2 \times 1 = 02$ புள்ளிகள்)

ஆ)

- முகாமையாளர்கள் யாவரும் மனிதர்களுடனேயே பணியாற்ற வேண்டி இருத்தல்.
- மனித வளங்களே ஏனைய வளங்களைக் கையாளுபவர்களாக இருத்தல்.
- ஊழியர் இயலுமைகளை அறிந்து பணிகளை பங்கிடுவதற்காக
- ஊழியருடன் இணைந்து வேலை செய்வதற்கும், வழிகாட்டுவதற்கும்.
- ஊழியர்களை ஊக்குவிப்பதற்கு
- ஊழியர்களின் செயற்பாடுகளை மதிப்பிடுவதற்கு.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)

- 4) அ) தீர்மான வகிபாகம் - முயற்சியாளர்
ஆ) ஆளிடை வகிபாகம் - தலைவர்
இ) தகவல் வகிபாகம் - கண்காணிப்பாளர்
ஈ) ஆளிடை வகிபாகம் - பெயரளவு தலைவர்
உ) தகவல் வகிபாகம் - உத்தியோகபூர்வ பேச்சாளர்
ஊ) தீர்மான வகிபாகம் - வளஒதுக்கீட்டாளர்
எ) ஆளிடை வகிபாகம் - இணைப்பு அதிகாரி
ஏ) தகவல் வகிபாகம் - தகவல் அளிப்போர்

(8×½ = 04 புள்ளிகள்)

5) அ)

- தூரநோக்கு
- இலட்சிய நோக்கு
- இலக்கு
- நோக்கம் / குறிக்கோள்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- நிச்சயமற்ற தன்மைகளையும், மாறுபடும் சூழல்களையும் எதிர் கொள்ளும் ஆற்றல்.
- திட்டமிடலானது எல்லோருக்கும் ஒரு வழிகாட்டியாக இருத்தல்.
- ஏனைய தொழிற்பாடுகளான ஒழுங்கமைத்தல், நெறிப்படுத்தல், கட்டுப்படுத்தல் என்பனவற்றை முகாமைப்படுத்தல் இலகுவாக இருத்தல்.
- ஏனைய அக்கறையுடைய தரப்பினரிடமிருந்து நன்மைகளைப் பெற்றக்கொள்ள முடிதல்.
- ஒவ்வொரு திணைக்களத்தினையும் இலகுவாக முகாமைப்படுத்த முடிதல்.
- பிரச்சினைகளை முற்கூட்டியே எதிர்வு கொள்ளக்கூடிய ஆற்றல்.
- ஏனைய தரப்பினரை இணக்கப்பாட்டிற்கு கொண்டுவருவதுடன் ஊக்கப்படுத்துவதற்கும் உதவும்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

06) 1) அ)

- பிரச்சினைக்கான சரியான காரணங்களை இனங்காணாது விடுதல்.
- பொருத்தமான மாற்றுத்தீர்வுகளை இனங்காணாது விடுதல்.
- மாற்று வழிமுறைகளை மதிப்பீடு செய்வதில் நிலவும் குறைபாடுகள்.
- சிறந்த மாற்று வழியினை தெரிவு செய்யாதுவிடல் / பொருத்தமற்ற மாற்று வழியினை தெரிவு செய்திருத்தல்.
- தெரிவு செய்த வழியினை நடைமுறைப்படுத்தலில் உள்ள தடைகள்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- ஊழியர்களுடன் கலந்துரையாடி தீர்மானங்களை எடுத்தல்.
- தீர்மானங்களில் ஊழியர்களின் கருத்துக்களுக்கு முன்னுரிமை கொடுத்தல்.
- நடைமுறைக்கு சாத்தியப்பாடான தீர்மானமாக இருத்தல்.
- காலதாமதம் மற்றும் சிரமங்களின்றி செயற்படுத்தக்கூடியதாக இருத்தல்.
- இடர் / ஆபத்து குறைவாக இருப்பதனை உறுதிப்படுத்துதல்.
- தீர்மானத்தினை நடைமுறைப்படுத்துகையில் அது முகாமைக்கும் ஊழியருக்கும் இடையில் உறவை வலுவடையச் செய்வதாக இருத்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

2) அ) திணைக்களப்படுத்தல்

(02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- கண்காணிப்பும் மேற்பார்வையும் இலகுபடுத்தப்படும்.
- வாடிக்கையாளர் தெரிவு செய்தல் இலகு.
- நேரம் மீதப்படுத்தப்படும்
- அழிவுகளும், சேதங்களும் குறைக்கப்படும்.
- ஊழியர்களும், பொருட்களைக் கையாளுதல் இலகு.
- கவர்ச்சி.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

3) அ)

➤ கட்டளைச் சங்கிலி

அமைப்பின் அனைத்து மட்ட ஊழியர்களும் தொடர்புறும் வகையில் அதிகாரம் தொடர்ச்சியாகப் பாய்ந்து செல்லுதல் கட்டளைச் சங்கிலி எனக் கருதப்படும்.

(01 புள்ளி)

➤ கட்டளையில் ஓரினத்தன்மை

ஒரு ஊழியர் ஒரு மேற்பார்வையாளருக்கு அல்லது மேலதிகாரி ஒருவருக்கு மட்டுமே பிரச்சினைகள் தொடர்பில் வகை கூறுதல் கட்டளையில் ஓரினத்தன்மை என்பனவாகும்.

(01 புள்ளி)

ஆ)

குறுகிய விசால அளவின் அணுகுலங்கள் :-

- நிர்வகித்தலும் கட்டுப்படுத்தலும் இலகு
- தொடர்பாடல் இலகு
- நிறுவன கொள்கைகள் இறுக்கமாக பின்பற்றப்படும்.
- ஒருங்கிணைத்தலும், தீர்மானமெடுத்தலும் இலகு

(2×½ = 01 புள்ளி)

விரிந்த விசால அளவின் பிரதி கூலங்கள்

- நிர்வகித்தல் கடினம்
- ஒருங்கிணைத்தல் குறைவு
- மேல்மட்ட ஊழியர்களின் நிர்வாக நடவடிக்கைகள் அதிகம்
- முகாமைக்கும், கீழ்மட்ட ஊழியருக்குமான தொடர்பு குறைவு

(2×½ = 01 புள்ளி)

4) அ)

- தேவையான நலன்களை ஊழியர்களுக்கு வழங்குதல்.
- அதனூடே ஊழியர் திருப்தியினை அதிகரித்தல்
- திருப்தியடைந்த ஊழியர்களுக்கும் முகாமைக்கும் இடையில் அன்னியோன்னிய உறவு நிலவுதல்.
- இதன் மூலம் ஊழியர் தாமாகவே இலக்கினை நோக்கி செயற்படுவர்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ) வணிகம் :-

- ஊழியரது அர்ப்பணிப்பு அதிகரித்தல்
- நிறுவனத்தினது மொத்த உற்பத்தி திறன் அதிகரித்தல்.
- சிறந்த தொழிலாளர், தொழில் கொள்வோர் உறவு மேம்படுத்தல்.
- நிறுவனத்தின் பிரதிவிம்பம் அதிகரித்தல்.
- ஊழியர் புரள்வும், வரவின்மையும் குறைவடைதல்.
- தீர்மானங்களை ஊழியரைக் கொண்டு இலகுவில் நடைமுறைப்படுத்த முடிதல்.
- புதிய திறமையான ஊழியரைக் கவரமுடிதல்.
- வளவிரயம் தடுக்கப்படுவதுடன், ஆக்கத்திறனும் அதிகரித்தல்.

(2×½ = 01 புள்ளி)

ஊழியர்கள் :-

- திருப்தி அதிகரித்தல்
- நிதி நெருக்கடிகள் தடுக்கப்படல்
- குடும்பத்தவர்களுக்கும் நலன்கள் கிடைத்தல்.
- சுகாதாரம், குடியிருப்பு, போக்குவரத்து போன்ற பிரச்சினைகள் தீர்க்கப்படல்.
- அதிகரித்த நலன்களுடே சமுதாய அந்தஸ்து அதிகரித்தல்.

(2×½ = 01 புள்ளி)

5) அ)

- பொருத்தமான நியமங்களை உருவாக்காதுவிடல்.
- உண்மையான பெறுபேறுகளை சரியாக மதிப்பிடாதிருத்தல்.
- நியமங்களை பெறுபேறுகளுடன் ஒப்பிடுவதில் உள்ள குறைபாடுகள்.
- விலகல்களை உரியவாறு இனம்காணாது விடுதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- செயற்பாடுகளை குறிப்பிட்ட காலத்திற்கு ஒரு தடவை நிறுத்தி பரிசீலித்தல்.
- தொழிலாளர்களுக்கு அறிவினை இற்றைப்படுத்தும் பொருட்டு இடை இடையே பயிற்சிகளை ஒழுங்கமைத்தல்.
- இயந்திரங்களை குறிப்பிட்ட காலத்திற்கொரு தடவை நிறுத்தி சீர்செய்தல்.
- மூலப்பொருட்களை முற்கூட்டியே பரிசீலித்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

07) 1) மூலப்பொருள் வீணாகுவதைக் குறைக்க :-

- சரக்கிருப்பு கட்டுப்பாட்டு முறைகளைப் பின்பற்றுதல்.
- தரநியமங்களை கருத்தில் கொள்ளுதல்.
- தரக்கட்டுப்பாட்டு முறைகளை பின்பற்றுதல்
- ஊழியர் மேற்பார்வை முறைகள்
- ஊழியர்களுக்கு விழிப்புணர்வுகளை ஏற்படுத்துதல்.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)

உரிய காலப்பகுதியில் நிறைவு செய்ய :-

- கால அட்டவணையினை தயாரித்து பயன்படுத்துதல்.
- நடவடிக்கை அட்டவணைகளை கண்காணித்தல்.
- வேறுபாடுகள் காணப்படின் உடனடியாக மாற்றுவழிகளை இனம் காணல்.
- ஊழியர்களுக்கு விழிப்புணர்வினை ஏற்படுத்துதல்.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)

2) அ) அணுகலம் :-

- கொள்வனவாளரது தேவை, விருப்பம் மிக உயர்ந்த மட்டத்தில் பூர்த்தி செய்யப்படல்.
- விலை உயர்வெனினும் தரத்தில் சிறந்ததாக இருத்தல்.
- முற்பணம் செலுத்துவதனூடே பொருள் பெறுவனவு உறுதிப்படுத்தப்படல்.
- சந்தை நட்ட அச்சம் இல்லை.
- நுணுக்கமான உற்பத்திகளுக்கு இதுவே சிறந்தது.

(2×½ = 01 புள்ளி)

பிரதிகூலம் :-

- உடனடி நுகர்வுத்தேவையினை பூர்த்தி செய்ய மாட்டாது
- விலை உயர்வாக இருத்தல்.
- பொருள் கிடைக்க முன்னரே முற்பணம் செலுத்த நேரிடல்.

(2×½ = 01 புள்ளி)

ஆ)

- அதிகளவு மூலதனம் தேவைப்படுவதால் நிதி நெருக்கடி ஏற்படும்.
- சந்தை நட்ட அச்சத்தினை எதிர்கொள்ள நேரிடுதல்.
- அதிக போட்டிகளுக்கு முகம் கொடுக்க வேண்டி நேரிடுதல்.
- விசுவாசமான வாடிக்கையாளர்களை இழக்க நேரிடுதல்.
- சுய வடிவமைப்புத்திறன்களை வெளிப்படுத்தும் சந்தர்ப்பம் குறைவடைந்து விடுதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

3) அ)

- களஞ்சியப்படுத்தல் வசதிகள்
- பொருளின் தன்மை
- முதன்மைக் காலம்
- சந்தைக் கேள்வி
- நிதி வசதிகள்
- இருப்பு பேணும் கிரயம்
- சராசரி இருப்பு பயன்பாடு
- விலைத்தளம்பல்கள்
- உற்பத்தி இயலாவு

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- ABC பகுப்பாய்வு
- இரட்டைப் பாத்திரமுறை
- சரக்கு மட்டமுறை
- கணணி செயற்திட்ட முறை
- தொக்கட்டை முறை
- சரக்கு பேரேட்டு முறை
- உரிய நேர தந்திரரோபாயம்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

4) அ)

- நிலையான கிரயம்
- மாறும் கிரயம்
- மொத்தக் கிரயம்
- மொத்தச் செலவுகள்
- மொத்த வருமானம்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- கிரயம், இலாப அளவுகளினைக் கட்டுப்படுத்தக்கூடிய கருவி ஒன்றாக பயன்படுத்த முடியும்.
- எதிர்கால உற்பத்தி திட்டமிடலுக்குப் பயனுடையதாக இருத்தல்.
- பொருட்களுக்கு விலையிடல் தொடர்பான தீர்மானங்களுக்கு உதவுதல்.
- வணிக வருமானம், கிரயம், விலை என்பனவற்றின் மாற்றங்களைப் பகுப்பாய்வுக்கு உட்படுத்த முடிதல்.
- பல்வேறு உற்பத்தி மட்டங்களின் இலாபநட்டங்களை கண்டறிய முடிதல்.
- வணிகத்தினை விரிவுபடுத்துவதற்கான தீர்மானங்களை எடுக்க உதவுதல்.
- பிறவணிகங்களுடன் ஒப்பிடவும், வெற்றிகளை உறுதிப்படுத்தவும் உதவுதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

5) அ)

- மூலப்பொருள் கிடைப்பனவு
- தொழிலாளர் கிடைப்பனவு
- வலுப்பொருள் கிடைப்பனவு
- போக்குவரத்து / சந்தை வசதிகள்
- சட்ட திட்டங்கள்
- காலநிலை
- கழிவுகற்றல் வசதிகள்
- உட்கட்டமைப்பு வசதிகள்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- செயன்முறை தள அமைப்பு
- உற்பத்திப்பொருள் தள அமைப்பு
- கூட / கலத்தள அமைப்பு
- நிலையான இடத்தள அமைப்பு

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

08) 1) அ)

- ஆகக்குறைந்தது இருதரப்பினர் இருத்தல் வேண்டும்.
- ஒவ்வொரு தரப்பினரிடமும் பெறுமதியுள்ள ஏதாவது இருக்க வேண்டும்.
- எண்ணங்களை பரிமாற்றிக்கொள்ள வழங்க திறன் இருத்தல் வேண்டும்.
- ஒவ்வொரு பிரிவினருக்கும் ஒன்றை ஏற்றுக்கொள்வதற்கும் அல்லது நிராகரிப்பதற்கும் சுதந்திரம் இருத்தல் வேண்டும்.
- ஒவ்வொரு பிரிவினரும் அடுத்த பிரிவினருடன் கொடுக்கல் வாங்கல் செய்வது பொருத்தமானது என்பதை நம்புதல் வேண்டும்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- சிறந்த செயற்பாடு
- நீண்டகாலம் நிலைத்திருத்தல்
- நம்பிக்கைத் தன்மையினைக் கொண்டிருத்தல்
- நியமங்களுக்கு ஏற்புடையதாக இருத்தல்
- உரிய கருமத்திற்கு பொருத்தமாயிருத்தல்
- பாதுகாப்பானதாக இருத்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

2) அ)

- சவர்க்காரத்தின் வடிவம், தரம், நிறம், மணம் போன்றவற்றில் மாற்றங்களை ஏற்படுத்தி சந்தைக்கு அனுப்புதல்.
- போட்டியாளர் விலையைக் கருத்திற்கொண்டு விலையை நிர்ணயித்தல்.
- புதிய மேம்படுத்தல் முறைகளை அறிமுகம் செய்தல்.
- இலகுவாக கொள்வனவு செய்யக்கூடிய வகையில் நடவடிக்கை எடுத்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- தொடர்புடைமை / உறவு முறைச்சந்தைப்படுத்தல்
- ஒருங்கிணைந்த சந்தைப்படுத்தல்
- அகச்சந்தைப்படுத்தல்
- சமூகப் பொறுப்புச் சந்தைப்படுத்தல் / செயற்திறன் சந்தைப்படுத்தல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

3) அ)

- மக்கட்குழல் அடிப்படையில்
 - பால் அடிப்படை (ஆண் / பெண்)
 - வயது அடிப்படை
 - வருமான அடிப்படை
 - தொழில் அடிப்படை
- உளவியல் அடிப்படையில் உயர்தரத்தின், மத்தியதரத்தினர்
- நடத்தை அடிப்படையில் நிகழ்வுகள் (திருமணம், விழாக்கள்)
- புவியியல் அடிப்படையில் குளிர்கால ஆடைகள்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- சந்தை தொடர்பில் சிறந்த விளக்கங்களைப் பெற முடியும்.
- பொருத்தமான நிகழ்காலச்சந்தைச் சந்தர்ப்பங்களை இனம் காணமுடிதல்.
- துண்டமாக்கப்பட்ட சந்தையினை இன்னும் சிறப்பாக துண்டமாக்க முடியுமாயிருத்தல்.
- நிறுவனத்திடமுள்ள வரையறுக்கப்பட்ட வளங்களை வினைத்திறனாகவும், பயனுறுதியாகவும் பயன்படுத்த முடிதல்.
- நிறுவனத்திற்குச் சந்தை தொடர்பாகக் காணப்படுகின்ற நட்பு அச்சத்தினைக் குறைக்க முடிதல்.
- சந்தைப்படுத்தல் வேலைத்திட்டத்தினை மிகவும் சிறப்பாக மேற்கொள்ள முடிதல்.

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

4) உற்பத்திப்பொருள் - பொதியுறை

- பல்வகை அளவுகள்
- பொதிக் குறியீடு
- பொதியின் தரமும் ஆயுளும்
- உத்தரவாதம்

(01 புள்ளி)

விலை – பொதிக்கான விலை

- பட்டியல் விலை
- கழிவு விலை
- கொடுப்பனவு முறைகள்
- கொடுப்பனவு நிபந்தனைகள்

(01 புள்ளி)

இடம் / விநியோகம்

- விற்பனைப் பிரதேச அளவு
- விநியோக மார்க்கம்
- களஞ்சியப்படுத்தல்
- போக்குவரத்து

(01 புள்ளி)

மேம்படுத்தல்

- விளம்பரம்
- விற்பனை மேம்படுத்தல்
- பொதுசன தொடர்பு
- நேர் சந்தைப்படுத்தல்
- நிகழ்வுகளும் அனுபவங்களும்
- தனிப்பட்ட விற்பனை

(01 புள்ளி)

5) அ) உற்பத்தி தொடர்பான தகவல்கள் (உற்பத்தி நாடு)

- வியாபாரம்
- விலை
- உள்ளடக்கம்
- உற்பத்தித்திகதி
- காலாவதியாகும் திகதி
- களஞ்சியப்படுத்தலுக்கும், நகர்த்துவதற்குமான ஆலோசனைகள்
- அபாய அறிவிப்புக்கள்

(4×½ = 02 புள்ளிகள்)

ஆ)

- பொதி உரியவருக்கு கிடைப்பதனை உறுதிப்படுத்த முடிதல்.
- பொதி விமான நிலையம் / துறைமுகங்களை கடக்கும் போது எங்கே தற்சமயம் உள்ளது என்பதை அனுப்பியவர் அறிய முடிதல்.

(2×1 = 02 புள்ளிகள்)