

தரம் 10

வணிகமும் கணக்கீட்டுக்கல்வியும்



ஆக்கம் - திரு இ.விக்னராஜ் யா/கைதடி குருசாமி வித்தியாலயம்
தயாரிப்பு - திருமதி ஜெயதர்சினி சிவகரன் மு/வித்தியானந்தக் கல்லூரி

அணிகல் Vந்றிய அடிவடை எண்ணக் கருக்கல்

அறிமுகம்

மனிதன் சமூக மயக்கட்டு நடத்தை மாற்றங்களுக்கு உட்பட்ட போது அவனது தேவைகளும் விருப்பங்களும்

படிப்படியாக அதிகரித்தது. இதனடிப்படையில்

● சுயதேவை உற்பத்தி

● பண்டமாற்று முறை

● பண அடிப்படை முறை

● கைத்தொழிற் புரட்சி

● தகவல் தொடர்பாடல் தொழில் நுட்பம்

ஏன பல கட்டங்களாக வளர்ச்சி யடைந்து இன்று முழு உலகமே “உலகக்கிராமம்” ன்னும் நிலைக்கு

மாறியுள்ளது.

தனது வீட்டுக்குத் தேவையான
வற்றை தானே உற்பத்தி செய்தல்

பெருமளவு உற்பத்தி
செய்தல்



மிகை உற்பத்தி தோன்றல்

❖ மிகை உற்பத்தி பண்ட மாற்று செய்தியப்படல்

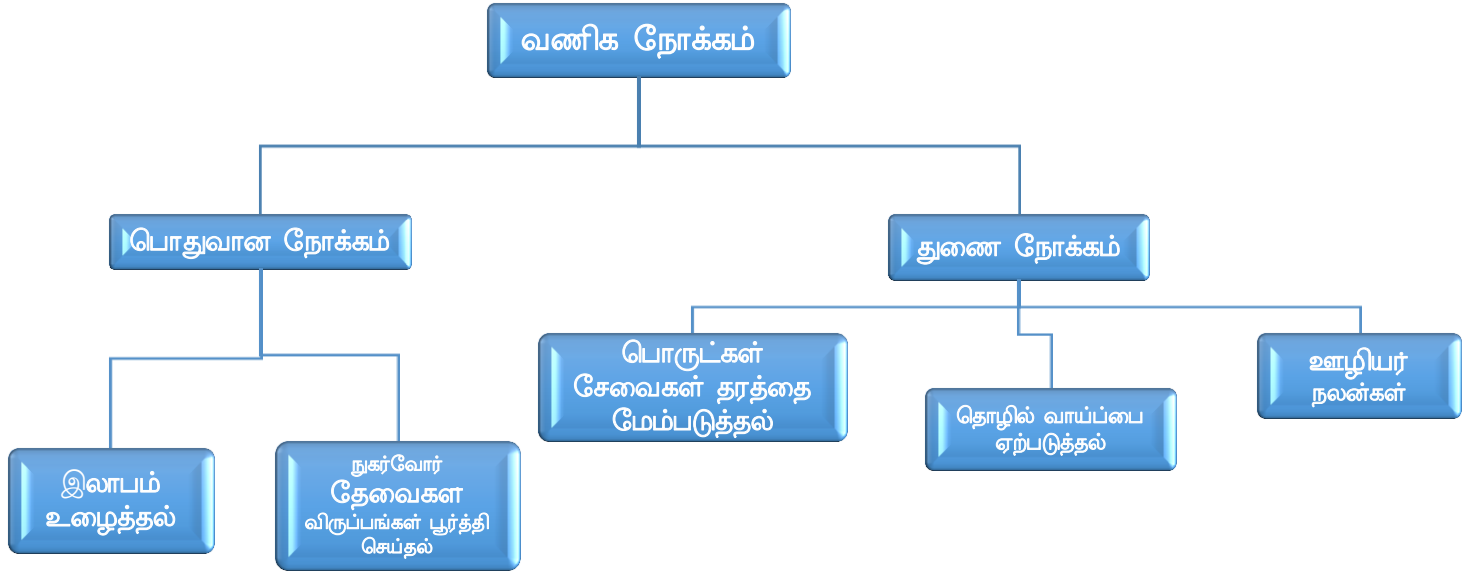
❖ இதுவே வணிகம் தோன்றியமைக்கு அடிப்படையாக அமைந்தது

வணிகம் வளர்ச்சி அடைந்தன் விளைவாக வணிக பின்னணி தோன்றியது
இதனடிப்படையில் வணிக எண்ணிக்கரு உருவானது.

எனவே வணிகமானது

மனிதர்களது தேவைகளை நிறைவு செய்வதற்கு அவசியமான
பொருட்களையும் சேவைகளையும் உற்பத்தி செய்தல் அல்லது
விநியோகம் செய்தல் தொடர்பான பொருளாதார நடவடிக்கைகள்
“ வணிகம் “ எனப்படும்

வணிக நோக்கம்



வணிகமானது தனது பொதுவான நோக்கத்தை

- ❖ உரிமையாளருக்கு இலாபம் உழைத்தல் மூலமும்
- ❖ நுகர்வோருக்கு தேவைகள் விருப்பங்களை நிறைவேற்றுவதன் மூலமும்

வணிகமானது தனது துணை நோக்கத்தை

- ❖ தரமான பொருட்களை நியாயமான விலையில் சரியான நேரத்தில் வழங்கியும்
- ❖ தோழில் வாய்ப்புகளுடாக ஊழியர்களது வாழ்க்கைத் தரத்தை உயர்த்துதல்
- ❖ ஊழியர்கள் ஊக்கப்படவும் திருப்திப்படவும் அவர்களுக்குரிய நலங்களையும் வழங்கி நிறைவேற்றுகின்றது.

நுகர்வோரின் தேவைகளும் விருப்பங்களும்



உணவு



மாணவர்களே! இங்கு உணவு என்ற தேவைக்கு பல்வேறு விருப்பங்கள் காணப்படல்.

இவ்வாறு கல்வி, உடை, உயையுள், சுகாதாரம், போக்குவரத்து, பாதுகாப்பு எனும் தேவைகளுக்கு பல்வேறு விருப்பங்கள் காணப்படுவதை அவதானிக்க முடியும்

எனவே தேவைகள்

- ❖ வரையறுக்கப்பட்டவை
- ❖ அத்தியாவசியமானவை
- ❖ பொருத்த தன்மை கொண்டவை
- ❖ தோற்றுவிக்க முடியாதிருத்தல்

அதே போல் விருப்பங்கள்

- ❖ வரையறுக்கப்படாதவை
- ❖ அத்தியாவசியமற்றவை
- ❖ புல்வகைப்படவை
- ❖ தோற்றுவிக்க கூடியதாக இருத்தல்

உற்பத்தி வணிகம்

உற்பத்தி செய்யப்படும் உற்பத்திகளின் தன்மை அடிப்படையில் பொருள் உற்பத்தி சேவை உற்பத்தி என இரு வகைப்படுத்தலாம்

உற்பத்தி வணிகம்

- ❖ தொட்டுணரலாம்
- ❖ பெளதீக தன்மையுண்டு
- ❖ பிரித்தெடுக்கலாம்

சேவை வணிகம்

- ❖ தொட்டுணர முடியாது
- ❖ பெளதீக தன்மையற்றது
- ❖ பிரித்தெடுக்க முடியாது

உற்பத்தி காரணிகள்

பொருட்கள் அல்லது சேவைகளை உற்பத்தி செய்வதற்காக வணிகத்திற்குப் பல்வேறு வளங்கள் தேவைப்படுகின்றன. இவ்வாறு தேவைப்படும் வளங்கள் உற்பத்திக் காரணிகள் எனப்படும். அவை யாவன

1. நிலம்
2. உழைப்பு
3. முயற்சி
4. மூலதனம்



நிலம்

உற்பத்திக்காக மனிதன் உருவாக்கப்பட்டவையும் உற்பத்திக்கு துணையாக கொள்ளப்படுபவையும் "மூலதனம்" எனப்படும்

உழைப்பு

வணிகமொன்றில் இடம்பெறும் உடல் உள ரீதியான பங்களிப்புகள் "உழைப்பு" எனப்படும்

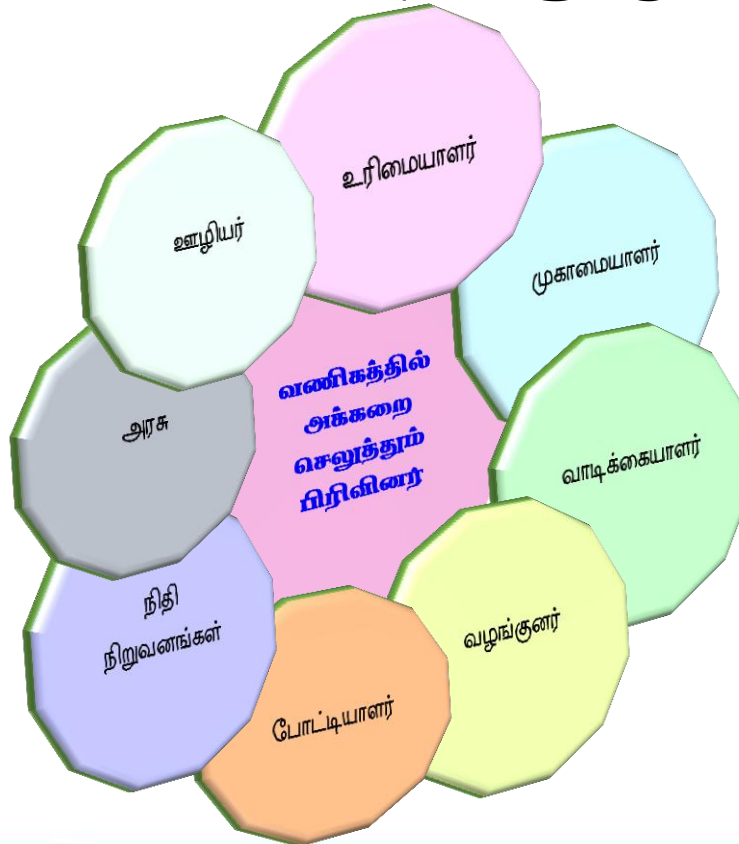
மூலதனம்

உற்பத்திக்காக மனிதன் உருவாக்கப்பட்டவையும் உற்பத்திக்கு துணையாக கொள்ளப்படுபவையும் "மூலதனம்" எனப்படும்

முயற்சி

நிலம் உழைப்பு மூலதனம் போன்ற உற்பத்திக் காரணிகளை ஒழுங்கமைத்து யாதேனும் உற்பத்திச் செய்மொன்றை ஆரம்பித்து நடாத்திச் செல்லும் கருமம் "முயற்சி" "முயற்சியான்மை எனப்படும்.

வணிகத்தில் அக்கறை செலுத்தும் பிரிவினர்



ஒவ்வொரு உருவிலும்
சுட்டியினால் சொடக்குக.

உரிமையாளர் என்பவர் யார்?

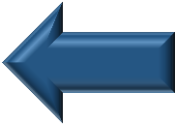
- வணிகத்தில் வளங்களை ஈடுபடுத்துவார்
- தனி நபர் அல்லது குழுவாக செயற்படுவர்

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- ஈடுபடுத்திய மூலத்தைப் பாது காத்தல்
- போதியளவு இலாபம் உழைத்தல்
- வணிகத்தை தொடர்ந்து அபிவிருத்தி செய்தல்

வணிகம் உரிமையாளரிடமிருந்து எதிர்பார்க்கும் பங்களிப்பு என்ன?

- தேவையான மூலதனப் பங்களிப்பு வழங்கல்
- வணிகத்தில் ஈடுபாட்டுடனும் அர்ப்பணிப்புடனும் ஈடபடல்
- வணிகச் செயற்பாடுகளைப் பரிசீலனை செய்வதல்



முகாமையாளர் என்பவர் யார்?

- உரிமையாளரின் தீர்மானங்களை நடைமுறைப்படுத்துவர்
- சிலவேளைகளில் உரிமையாளரே முகாமையாளராகவும் செயற்படுகின்றார்
- நிதி சந்தைப்படுத்தல் உற்பத்தி மனித வள முகாமையாளர்கள் என பல முகாமையாளர்கள் காணப்படுவர்

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- தீர்மானமெடுத்தல் நடைமுறைப்படுத்தல்
- தொழில் அபிவிருத்தி தொழில் திருப்தி

வணிகம் முகாமையாளரிடமிருந்து எதிர்பார்க்கும் பங்களிப்பு என்ன?



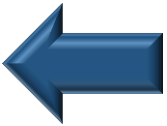
- வணிகத்திட்டத்தை சரியான முறையில் செயற்படுத்தல்

வாடிக்கையாளர் என்பவர் யார்?

- வணிகத்திலிருந்து பொருட்களையும் சேலைகளையும் கொள்வனவு செய்வர்
- மீள் விற்பனை செய்யும் நோக்கில் அல்லது நுகர்வுக்காக கொள்வனவு செய்யப்படும்
- நிதி சந்தைப்படுத்தல் உற்பத்தி மனித வள முகாமையாளர்கள் என பல முகாமையாளர்கள் காணப்படுவர்

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- தரமான உற்பத்திப் பொருட்களை நியாமான விலையில் பெற்றுக் கொள்ளல்



ஊழியர் என்பவர் யார்?

- வணிகக் கருமங்களை நிறைவேற்றும் நபர்கள் ஊழியர்கள் ஆவார்.

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- நியாயமான சம்பளம் பெறல்
- தொழிற் பாதுகாப்பை உறுதிப்படுத்தல்
- பிற நலன்களைப் பெற்றுக் கொள்ளல்
- தொழில் அபிவிருத்தி தொழில் திருப்தி

வணிகம் ஊழியரிடமிருந்து எதிர்பார்க்கும் பங்களிப்பு என்ன?

- வழங்கப்பட்ட பொறுப்பை சரியாக நிறைவேற்றல்
- ஊழைப்புத்திறனை அதிகரித்துக் கொள்ளல்



வழங்குனர் என்பவர் யார்?

➤ வணிகத்திற்கு தேவையான பல்வேறுபட்டவைகளை வழங்குவார்

வழங்குனர் ஆவார்

➤ ஊதாரணம் :- மூலப்பொருள், போக்குவரத்து போன்றவற்றை

வழங்குவார்

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

➤ தொடர்ச்சியாக பொருட்களுக்கான கட்டகளைகளைப் பெறல்

➤ பணத்தை உரிய நேரத்தில் அறவிடுதல்

வணிகம் உரிமையாளரிடமிருந்து எதிர்பார்க்கும் பங்களிப்பு என்ன?

➤ தரமானதும் உரிய நேரத்திலும் பொருட்கள் சேவைகளை வழங்குதல்



அரசாங்கம் என்றால் என்ன?

- நாடொன்றின் பொருளாதார விருத்திக்கு தேவையான கொள்கையை வகுப்பது அரசாங்கம் ஆகும்.

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- வரி வருமானங்களைப் பெற்றுக் கொள்ளல்
- தோழில் வாய்ப்புக்களை வழங்குதல்
- தேசிய உற்பத்தியை அதிகரித்தல்

வணிகம் உரிமையாளரிடமிருந்து எதிர்பார்க்கும் பங்களிப்பு என்ன?

- வரிச்சலுகையை வழங்குதல்
- குறைந்த வட்டி வீதத்தில் கடன்களை வழங்குதல் போன்ற சலுகைகள்



நிதி நிறுவனங்கள் என்றால் என்ன?

- வணிகத்திற்கு தேவையான கடன்கள் ஆலோசனைச் சேவைகள் போன்றவற்றை வழங்கும் வங்கிகளும் ஏனைய கடன் வழங்கும் வங்கிகளும் ஏனைய கடன் வழங்கும் நிறுவனங்களும் ஆகும்.

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- வழங்கப்பட்ட கடன்களை உரிய காலத்தில் மீள அறவிடல் மேலும் கடன்களை வழங்கல்



போட்டியாளர் என்பவர் யார்?

- யாதேனும் வணிகமொன்றின் மூலம் உற்பத்தி செய்யப்படும் உற்பத்திப் பொருட்களுக்கு சமனான பொருட்கள் சேவைகளை உற்பத்தி செய்து சந்தைப்படுத்துபவர்கள் போட்டியாளர்கள் என அழைக்கப்படுவர்

வணிகத்தின் மீது அக்கறை செலுத்துவதற்கான காரணங்கள் யாவை?

- தமது உற்பத்தி பொருட்களின் விலைகளைத்தீர்மானித்தல்
- ஏனைய வணிகங்களது நடைமுறைகளை அறிதல்
- போட்டி நிலமைகளுக்கு முகம் கொடுத்தல்

