

## இரண்டாம் தவணைப்பார்ட்சை - 2018

முயற்சியாண்மைக் கல்வி

தரம் 11

புள்ளி வழங்கும் திட்டம்

பகுதி 1

வினா இல	விடை இல	வினா இல	விடை இல	வினா இல	விடை இல	வினா இல	வினா இல
1.	3	11.	3	21.	2	31.	2
2.	2	12.	3	22.	4	32.	4
3.	2	13.	4	23.	2	33.	3
4.	3	14.	1	24.	1	34.	1
5.	2	15.	2	25.	4	35.	2
6.	3	16.	2	26.	3	36.	1
7.	2	17.	2	27.	3	37.	2
8.	1	18.	2	28.	4	38.	3
9.	4	19.	4	29.	2	39.	1
10	2	20.	3	30.	2	40.	4

$(1 \times 40 = 40)$  புள்ளிகள்)

பகுதி 11

வினா இல 01

i. வாய்ப்புக்கள்

- குழலுக்கு இசைவான உற்பத்திகள் அதிகரித்தல்
  - இயற்கையான, ஆரோக்கியமான உணவுகளில் மக்களின் நாட்டம் அதிகரித்தல்
  - சுற்றுலாக் கைத்தொழில் விரிவடைந்து செல்லல்
  - சேவைக் கைத்தொழிலின் பங்களிப்பு அதிகரித்துச் செல்லல்
  - உடையலங்காரம், உடல் அலங்காரம், ஒப்பனை போன்ற துறைகளுக்கான கேள்வி அதிகரித்தல்
  - நிர்மாணக் கைத்தொழிலுக்கான கேள்வி அதிகரித்தல்
- $(2 \times 1/2 = 01)$  புள்ளி)

அச்சுறுத்தல்கள்

- வாழ்க்கைச் செலவில் ஏற்பட்டுள்ள அதிகரிப்பு
  - சமுகத்தில் காணப்படும் மனப்பாங்கு மாற்றங்கள்
  - பொருளாதாரத்தில் பணவீக்கம் காணப்படல்
- $(2 \times 1/2 = 01)$  புள்ளி)

ii. பசுமைப் பொருத்தனை உற்பத்தி செய்தல்

- இயற்கை, ஆரோக்கியமான உணவுகளை தயாரிக்கும் ஹோட்டல் வணிகம் ஆரம்பித்தல்
  - நவநாகரிக ஆடைகளை வடிவமைத்து தைக்கும் வணிகம்
  - ஆண், பெண்களுக்கான முக அலங்கரிப்பு நிலையங்களை ஆரம்பித்தல்
  - நிர்மாண ஒப்பந்தங்களைப் பெற்று கட்டிடங்கள், வீடுகள் அமைத்துக் கொடுத்தல்
  - வேறு பொருத்தமான விடைகள்
- $(4 \times 1/2 = 02)$  புள்ளிகள்)

iii. தனியுடைமை வணிகம் அல்லது கூட்டுறைக்கப்பட்ட கம்பனிகள்

(02) புள்ளிகள்)

iv. 1. தேவையான வளங்களைப் பெறக்கூடியதாகவிருத்தல்

- கேள்வி காணப்படுதல்
  - கவர்ச்சிகரமான வருமானம் கிடைத்தல்
  - போட்டித்தன்மை
  - சட்டதிட்டங்களுக்கு உட்படுதல்
- $(4 \times 1/2 = 02)$  புள்ளிகள்)

v. 1. ஆக்கத்திறன்

- நட்டிடப்படுதலைப் பொறுப்பேற்றுக் கொள்ளல்
  - நேர்சிந்தனை
  - நெகிழும் தன்மை
  - சுதந்திரத்தன்மை
- $(2 \times 1 = 02)$  புள்ளிகள்)

<p><b>vi.</b> மொத்த நிலையான சொத்துக்களின் பெறுமதி</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 60%;">கட்டிடம்</td><td style="text-align: right;">ரூ 500000</td></tr> <tr> <td>தையல் இயந்திரம்</td><td style="text-align: right;">ரூ 300000</td></tr> <tr> <td>கணினி</td><td style="text-align: right;"><u>ரூ 75000</u></td></tr> <tr> <td></td><td style="text-align: right; border-top: 1px solid black; border-bottom: 3px double black;">875000</td></tr> </tbody> </table>	கட்டிடம்	ரூ 500000	தையல் இயந்திரம்	ரூ 300000	கணினி	<u>ரூ 75000</u>		875000	(02 புள்ளிகள்)
கட்டிடம்	ரூ 500000								
தையல் இயந்திரம்	ரூ 300000								
கணினி	<u>ரூ 75000</u>								
	875000								
<p><b>vii.</b> ஆரம்பிப்பதற்கு முன்னரான மொத்த செலவு</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 60%;">வணிகத்திட்டம் தயாரித்தல்</td><td style="text-align: right;">ரூ 30000</td></tr> <tr> <td>தொடக்கவிழாவிற்கான செலவு</td><td style="text-align: right;">ரூ 20000</td></tr> <tr> <td>சந்தை அளவையாய்வு</td><td style="text-align: right;"><u>ரூ 10000</u></td></tr> <tr> <td></td><td style="text-align: right; border-top: 1px solid black; border-bottom: 3px double black;">ரூ 60000</td></tr> </tbody> </table>	வணிகத்திட்டம் தயாரித்தல்	ரூ 30000	தொடக்கவிழாவிற்கான செலவு	ரூ 20000	சந்தை அளவையாய்வு	<u>ரூ 10000</u>		ரூ 60000	(02 புள்ளிகள்)
வணிகத்திட்டம் தயாரித்தல்	ரூ 30000								
தொடக்கவிழாவிற்கான செலவு	ரூ 20000								
சந்தை அளவையாய்வு	<u>ரூ 10000</u>								
	ரூ 60000								
<p><b>viii.</b> தொழிற்படு மூலதனம்</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 60%;">நாளாந்த ஊழியர் கூலி</td><td style="text-align: right;">ரூ 15000</td></tr> <tr> <td>நாளாந்த நிரவாகச் செலவுகள்</td><td style="text-align: right;">ரூ 3000</td></tr> <tr> <td>நாளாந்த ஏணை செலவுகள்</td><td style="text-align: right;"><u>ரூ 6000</u></td></tr> <tr> <td></td><td style="text-align: right; border-top: 1px solid black; border-bottom: 3px double black;">ரூ 24000</td></tr> </tbody> </table>	நாளாந்த ஊழியர் கூலி	ரூ 15000	நாளாந்த நிரவாகச் செலவுகள்	ரூ 3000	நாளாந்த ஏணை செலவுகள்	<u>ரூ 6000</u>		ரூ 24000	(02 புள்ளிகள்)
நாளாந்த ஊழியர் கூலி	ரூ 15000								
நாளாந்த நிரவாகச் செலவுகள்	ரூ 3000								
நாளாந்த ஏணை செலவுகள்	<u>ரூ 6000</u>								
	ரூ 24000								
<p><b>ix.</b> காசு உட்பாய்ச்சலின் பெறுமதி</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tbody> <tr> <td style="width: 60%;">வங்கிக் கடன்</td><td style="text-align: right;">ரூ 100000</td></tr> <tr> <td>விற்பனை வருமானம்</td><td style="text-align: right;"><u>ரூ 250000</u></td></tr> <tr> <td></td><td style="text-align: right; border-top: 1px solid black; border-bottom: 3px double black;">ரூ 350000</td></tr> </tbody> </table>	வங்கிக் கடன்	ரூ 100000	விற்பனை வருமானம்	<u>ரூ 250000</u>		ரூ 350000			
வங்கிக் கடன்	ரூ 100000								
விற்பனை வருமானம்	<u>ரூ 250000</u>								
	ரூ 350000								
<p><b>x.</b> ஏதாவது இரண்டு வெளிப்பாய்ச்சல்களுக்கு இரண்டு புள்ளி வழங்கவும்</p>	(02 புள்ளிகள்)								
(Q1=10×02=20 புள்ளிகள்)									

வினா இல 02

- (1) புத்துருவாக்கம் இடம்பெறுகின்ற முறைகள்
- ❖ புதிய கண்டுபிடிப்பு
  - ❖ நீடிப்பு
  - ❖ பின்பற்றுதல்
  - ❖ கூட்டு
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (2) வணிகங்களின் பண்டுகள்
- ❖ வளப்பரிமாற்றம் செய்தல்
  - ❖ கொடுக்கல் வாங்கல்கள் தொடர்ச்சியாக இடம்பெறல்
  - ❖ நோக்கமொன்று காணப்படல்
  - ❖ நட்ட அச்சம் காணப்படல்
  - ❖ விலைகளின் அடிப்படையில் கொடுக்கல், வாங்கல் இடம்பெறல்
  - ❖ பொருளாதார நடவடிக்கையொன்றாக அமைதல்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (3) முயற்சியான்மையின் மூலம் தேசிய பொருளாதாரத்திற்கு கிடைக்கின்ற நன்மைகள்
- ❖ தேசிய வளங்கள் பயன்படுத்தப்படல்
  - ❖ பிரதேச அபிவிருத்தி ஏற்படல்
  - ❖ புதிய பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளை சந்தையில் அறிமுகப்படுத்தல்
  - ❖ தொழில்வாய்ப்பு
  - ❖ வெளிநாட்டு செலாவணி உழைப்பு
  - ❖ மொத்த உற்பத்தி அதிகரித்தல்
  - ❖ வருமான சமயின்மை குறையும்
  - ❖ பொருளாதார அபிவிருத்திக்கு பங்களிப்பு
  - ❖ தன்னாதிக்கமுள்ள சுதந்திரமான பொருளாதார சமூகம் உருவாதல்
- (2×1 = 02 புள்ளிகள்)

- (4) சிற்றளவு வணிகத்தின் பண்புகள்
- ❖ சிறிய தொகை மூலதனம் காணப்படல்
  - ❖ ஊழியர் தொகை குறைவாக காணப்படல்
  - ❖ வணிகம் தனியொருவருக்கு உரிமையாகவிருத்தல்
  - ❖ வேலை செய்வது, நீர்மானம் எடுத்தல் இலகு
  - ❖ சிறிய பிரதேசத்திற்கு மட்டும் வரையறுக்கப்பட்டிருத்தல்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (5) அண்மிய குழல் காரணிகள்
- ❖ வாடிக்கையாளர்
  - ❖ வழங்குநர்கள்
  - ❖ போட்டியாளர்
  - ❖ பதிலீட்டுப் பொருட்களை உற்பத்தி செய்து விநியோகிப்போர்
  - ❖ எதிர்காலத்தல் வணிகத்துறையில் பிரவேசிக்க எதிர்பார்த்துன்னோர்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- வினா இல 03**
- (1) சிற்றளவு வணிகங்களின் பங்களிப்பு
- ❖ வேலைவாய்ப்பு அதிகரித்தல்
  - ❖ தேசிய உற்பத்தி அதிகரித்தல்
  - ❖ தனிநபர்களுக்கிடையில் வருமானப்பங்கீட்டு ஏற்றுத் தாழ்வு குறைவடைதல்
  - ❖ பாரியாளிலான வணிகங்களின் மூலம் வழங்கப்படாத பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளை வழங்குதல்
  - ❖ கால மாற்றத்திற்கேற்ப பாரியாளு வணக்மாக மாற்றமடைதல்
  - ❖ உள்ளாட்டு அறிவு மற்றும் வளம் பயன்படுத்தப்படல்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (2)
- பலவீனம்
  - பலம்
  - அச்சுறுத்தல்
  - வாய்ப்பு
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (3) உபாய மார்க்கங்கள்
- ❖ விஷேஷ புதிய பொருள் அல்லது சேவையாகவிருத்தல்
  - ❖ உற்பத்தி வேறுபாடுகளை உபயோகித்து முன்வைத்தல்
  - ❖ சந்தை இடைவெளிகளை இனங்கண்டு பொருட்களை முன்வைத்தல்
  - ❖ புதிய உருவாக்கம்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (4) வணிக எண்ணங்களின் மூலங்கள்
- ❖ பொழுதுபோக்கு
  - ❖ தனிநபர் ஆற்றல் மற்றும் அனுபவம்
  - ❖ சந்தை ஆராய்ச்சி
  - ❖ நுகர்வோரின் பிரதிபலிப்பு
  - ❖ ஆக்கபூர்வமான சிந்தனை
  - ❖ தொடர்பு சாதனம்
  - ❖ வழங்குநர்
  - ❖ போட்டிநிலைமையை ஆய்வு செய்தல்
  - ❖ கல்விப் பாடநெறிகள்
  - ❖ கண்காட்சி, அனுபவம்
- (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

<p>(5) தேவைகள்</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. ஆரம்பத்திலேயே உருவாகும்</li> <li>2. வரையறுக்கப்பட்டது</li> <li>3. சகலருக்கும் பொதுவானது</li> <li>4. பிறப்பிலேயே உருவாகும்</li> </ol>	<p>விருப்பங்கள்</p> <p>இரண்டாவதாக உருவாகும்</p> <p>வரையறுக்கப்படாதது</p> <p>பல்வேறுபட்டது</p> <p>வணிகர்களால் உருவாக்க முடியும்</p>
$(2 \times 1 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<b>வினா இல 04</b>	
<p>(1) அடிப்படைத் திறன்கள்</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ தொழில்நுட்பத் திறன்கள்</li> <li>❖ மாணிடத் திறன்கள்</li> <li>❖ எண்ணக்கரு ரீதியான திறன்கள்</li> <li>❖ குழுக்களுடன் செயற்படும் திறன்கள்</li> <li>❖ தொடர்பாடல் திறன்கள்</li> <li>❖ ஆலோசனைத்திறன்கள்</li> <li>❖ முன்மாதிரியாகச் செயல்படும் திறன்கள்</li> </ul>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<p>(2) பலம், பலவினங்களை அறிதல் வாய்ப்பு, அச்சுறுத்தல்களை இனங்காணல் குழல் மாற்றங்களுக்கேற்ப உற்பத்தி, விற்பனைகளை மேற்கொள்ள முடிதல் குழல் மாற்றங்களுக்கேற்ப திட்டங்கள், உபாய மார்க்கங்களை தீர்மானித்தல்</p>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<p>(3) உற்பத்தி:- மேசை, காகிதாதிப் பொருட்கள் நிர்மாணம்:- கட்டிடம், பாலம்</p>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<p>(4) நுகர்வோர் எண்ணிக்கை மூலப்பொருட்களை பெறும் வசதி ஊழியர்களைப் பெறும் வசதி உட்கட்டமைப்பு வசதிகளைப் பெறும் வசதி இடத்திற்கான செலவு நுகர்வோருக்கு வழங்கக் கூடிய வசதி</p>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<p>(5) ஏதிர்பாராத நிகழ்வுகள் செயலொழுங்கின் தேவைப்பாடு சந்தையில் ஏற்படும் மாற்றங்கள் மக்கள் குழலிலும் வாழ்க்கையிலும் ஏற்படும் மாற்றங்கள் மனப்பாங்கு வேறுபடுதல் அறிவை மையமாகக் கொண்ட எண்ணக்கரு</p>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<b>வினா இல 05</b>	
<p>(1) நிறைவேற்றுச் சுருக்கம்</p> <p>சந்தைப்படுத்தல் திட்டம்</p> <p>உற்பத்தித் திட்டம்</p>	
$(ஒன்று விடயங்கள் குறிப்பிட 02$ புள்ளிகள், மூன்றுக்கு 01 புள்ளி)	
<p>(2) உற்பத்தி</p> <p>விலை</p> <p>இடம்</p>	
$(4 \times 1/2 = 02)$ புள்ளிகள்)	
<p>(3) உள்ளீடு <math>\longrightarrow</math> மாற்றல் செயற்பாடு <math>\longrightarrow</math> வெளியீடு <math>\longrightarrow</math> <math>\frac{1}{2}</math></p> <p><math>\frac{1}{2}</math>                      <math>\frac{1}{2}</math>                      <math>\frac{1}{2}</math>                      <math>\frac{1}{2}</math></p>	
$(பொருத்தமான விடைக்கு)$	

- (4) நிர்வாக ரீதியான பதவிகளும், கருமங்களும் ஊழியர் சம்பளமும் கூலியும் ஏனைய நிர்வாகச் செலவுகள் நிர்வாக நிலையான சொத்துக்கள் (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (5) பொது நோக்கமொன்றிருத்தல் வரையறுக்கப்பட்ட வளப்பாவனை பொருளாதார நடவடிக்கையில் ஈடுபடல் நபர்கள் குழுவாக ஒன்றினைத்திருத்தல் கூட்டுத்தொடர்பு காணப்படுதல் (2×1 = 02 புள்ளிகள்)
- வினா இல 06**
- (1) வணிகக்கருத்துக்களை விளக்க வழிகாட்டுவதற்கு வணிகச் சூழல் பற்றிய அறிவினைப்பெற எதிர்கால நிலைமையைக் காட்டுவதற்கு சந்தை பற்றிய சிறந்த மதிப்பிடினைப் பெற்றுக்கொள்ள தேவையான வளங்களை இனங்கண்டு கொள்ள வணிகத்தின் வெற்றியை அறிந்து கொள்ள வணிகம் பற்றிய பொதுவான விளக்கத்தை பெற்றுக்கொள்ள (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (2)
  - சந்தைப்படுத்தல் திட்டம்
  - உற்பத்தித் திட்டம்
  - நிறைவேற்றுச் சுருக்கம்
  - நிர்வாகத்திட்டம்
 (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (3) அனுகூலங்கள்
  - ❖ குறைந்த மூலதனத்துடன் ஆரம்பித்தல்
  - ❖ குடும்ப அங்கத்தவர் பங்கு பெற முடியும்
  - ❖ வணிகத்தை ஆரம்பிப்பது இலகு
  - ❖ சுதந்திரமான தீர்மானம் எடுக்க முடிதல்
  - ❖ சகல இலாபங்களும் உரிமையாளருக்குரியது
  - ❖ சட்டக் கட்டுப்பாடு குறைவு
  - ❖ இரகசியம் பாதுகாக்கப்படும்
 (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)
- (4) 1890 ஆம் ஆண்டு பங்குடைமைக் கட்டளைச்சட்டம் (02 புள்ளிகள்)
- (5) நிதித்திட்டத்தின் நன்மைகள்
  - ❖ வணிகத்திற்குத் தேவையான நிதியினைத் தீர்மானித்துக் கொள்வதற்கு
  - ❖ நிதிப்பற்றாக்குறைகளை இழிவுபடுத்திக்கொள்வதற்கு
  - ❖ நிறுவனப் பெறுபேற்றினை அறிந்துகொள்ள
  - ❖ பெறுபேறு போதுமானதா என்பதை மதிப்பிடுவதற்கு
 (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

வினா இல 07

i.

**மேகலா வணிகத்தின் உற்பத்தித் திட்டம்**

உருப்படிகள்	மாதாந்த தேவை	அலகுக்கான செலவு (ரூபா)	மொத்தச் செலவுகள்
பலகைகள்	100	5000	500000
ஆணிகள்	4 கி.கி	500	2000
வார்னிஷ் பெயின்ற்	10	1000	10000
மின்சாரம்			5000
தொழிற்சாலை வாடகை			15000
தளபாடம் தயாரிக்கும் ஊழியர் சம்பளம்			30000
நிர்வாகப் பகுதி ஊழியர் சம்பளம்			40000
இயந்திரப் பெறுமானத்தேய்வு			18000
மொத்த உற்பத்திக் கிரயம்			02 புள்ளி 6200000

(04 புள்ளிகள்)

ii. அலகுக்கான மொத்தக் கிரயம்

$$\begin{array}{l} \text{மொத்தக் கிரயம்} \\ \hline \text{அலகுகளின் எண்ணிக்கை} & = 620000 \\ & 200 \\ & = \text{₹ } 3100 & (02 \text{ புள்ளிகள்}) \end{array}$$

iii. உற்பத்தித் திட்டத்தின் உள்ளடக்கம்

- ❖ உற்பத்திச் செயல்முறை
- ❖ நிலையான உற்பத்திச் சொத்து
- ❖ உற்பத்திக் கிரயம்
- ❖ அலகுக்கான கிரயம்

(02 புள்ளிகள்)

( மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)