



உழைப்பு - 2

வியாபாரம்

‘ஒரு உடைமைக்கு அல்லது பொருளுக்குப் பிரதியீடு ஒன்றைப் பெற்றுக் கொண்டு அதன் உரிமையை மற்றொருவருக்கு கையளிக்கும் நடவடிக்கை’ வியாபாரம் எனப்படுகிறது. விவசாய உற்பத்தியாயினும் சரி கைத்தொழில் உற்பத்தியாயினும் சரி அவை வியாபாரத்தினுடைகவே மக்களை வந்தடைகின்றன. இவ்வகையில் வியாபாரி உற்பத்தியாளனுக்கும் பாவனையாளனுக்கும் இடையில் தொடர்பாளனாகவும் செயற்படுகின்றான். எனவே இஸ்லாம் வியாபாரத்தை அனுமதித்துடன் வியாபாரியின் இச்சேவையை பாராட்டியும் உள்ளது.

‘நம்பிக்கையும் நாணயமும் உள்ள வியாபாரிகள் (மறுமையில்) நபிமார்கள் ஷஹரதாக்கஞ்சன் இருப்பார்கள்’ (திர்மிதி)



வியாபாரம் என்பது சிக்கலான ஒரு பொருள்ட்டல் செயற்பாடாகும். ஒரு சாரார் வியாபாரத்தையும் வட்டியையும் பிரித்தறிய முடியாமல் தடுமாறுகின்றனர். மற்றொரு சாரார் வியாபாரம் ஹலாலாவதற்கான நிபந்தனைகள் தெரியாமல் இலாபம் ட்டலை மாத்திரம் கருத்தில் கொண்டு முழுச் சுதந்திரத்துடன் செயற்படுகின்றனர். எனவே சிக்கலான இப்பொருளாதார செயற்பாட்டின் ஹலாலான செயன்முறையை தெளிவுபடுத்து வதற்காக இல்லாமிய சட்ட அறிஞர்கள் அல்குர்ஆன் சன்னாவின் அடிப்படையில் வியாபாரம் தொடர்பான சட்ட திட்டங்களை விளக்கியுள்ளனர். ஒரு முஸ்லிம் வியாபாரி அவற்றை அறிந்து அதன் படி செயற்படுவது அவர் மீது கடமையாகும்.

உமர் (ரழி) அவர்கள் சந்தைக்குச் சென்றபோது வியாபாரம் தொடர்பான சட்ட விளக்கமுள்ளவர்களைத் தவிர ஏனையோர் சந்தையில் வியாபாரம் செய்யக் கூடாது. என்னில் அத்தகையோர் விரும்பியோ விரும்பாமலோ வட்டியை உட்கொள்ள வேண்டி ஏற்படலாம். என எச்சரித்துள்ளார்கள். இல்லாமிய நோக்கில் ஒரு வியாபாரம் செல்லுபடியாவதற்கு சில அடிப்படைகளும் நிபந்தனைகளும் பூர்த்தியாதல் வேண்டும்.

வியாபாரத்திற்கான அடிப்படைகள்

1. வாங்குவோன் - விற்போன்
2. வியாபாரப் பொருள்
3. ஈஜாப் - கழுல்

வாங்குவோன் - விற்போன்

1. பருவமடைந்தவர்களாய் இருத்தல்
2. புத்தியுடையவர்களாய் இருத்தல்
3. வியாபாரம் பற்றிய விபரம் தெரிந்தவர்களாக இருத்தல்

வியாபாரப் பொருள்

1. விற்பவருக்குச் சொந்தமானதாக இருத்தல்
2. வாங்குபவருக்கு ஒப்படைக்கும் தகுதியுடையதாக இருத்தல்
3. கையிருப்பில் காணப்படல்
4. இல்லாமிய ஷரீஅத்தின் அடிப்படையில் சுத்தமானதாகவும் பயனுள்ளதாகவும் இருத்தல்

சஜாப் - கபூல்

சஜாப் என்பது விற்றவர் தான் குறித்த பொருளை விற்று விட்டதாகவும், கபூல் என்பது அதனை வாங்கியவர், தான் அதை ஏற்றுக் கொண்டதாகவும் வெளிப்படுத்தும் திருப்தியைக் குறிக்கும். இது வாய்மொழியாகவோ, எழுத்து வடிவிலோ அல்லது நடைமுறையில் உள்ள வேறு வழிமுறைகள் மூலமோ இடம் பெறலாம்.

வியாபாரக் கொடுக்கல் வாங்கவின் போது தடுக்கப்பட்டவைகள்

1. தேவையில்லாத சத்தியம்.
2. அளவை நிறுவவ மோசடி.
3. பதுக்கல்.
4. நியாயமற்ற விலை விதிப்பு.
5. கலப்படம்.
6. பொய் பேசுதல்.
7. ஏமாற்றுதல்.
8. பொதுச் சட்டங்களை மிறுதல்.

வியாபாரத்தின்போது வாங்குவோரும் விற்போரும் மேற்படி இஸ்லாமிய அடிப்படைகளைப் பேணி செயற்படும் போது அவர்கள் பல்வேறு நலன்களை அடைந்து கொள்வார்கள்.

1. அவர்களது கொடுக்கல் வாங்கல் நடவடிக்கை வணக்கமாகிவிடும்.
2. வாங்குவோர் விற்போருக்கிடையில் உறவு பேணப்படும்.
3. வியாபாரம் ஸ்திரத் தன்மையை அடையும்.
4. வீண் குற்றச் சாட்டுகளில் இருந்து பாதுகாப்புப் பெறப்படும்.
5. ஹராமான கொடுக்கல் வாங்கல்களிலிருந்து மீட்சி கிடைக்கும்.

எனவே வியாபார நடவடிக்கைகளின் போது இஸ்லாமிய வரையறைகளைப் பேணி ஈருலகிலும் பயன் பெற முயற்சிப்போம்.

சேவைத் தொழில்

பொருளீட்டுவதற்கான முயற்சிகளுள் சேவைத் தொழிலும் ஒன்றாகும். ஒருவர் மற்றொருவருக்கு ஒரு சேவையை வழங்கி அவரிடமிருந்து அதற்குரிய கூலியைப் பெறுவது சேவைத் தொழில் எனப்படுகின்றது. சேவைத் தொழிலாளியின் அறிவு, ஆற்றல், நேரம், சிரமம் என்பனவே அவரது மூலதனமாக அமைகின்றன. ஒரு சேவைத் தொழிலாளி தனது அறிவுக்கும் ஆற்றலுக்கும் ஏற்ப வெவ்வேறு விதமான சேவைகளை வழங்கி அதற்கேற்ப வருமானத்தைப் பெறுவது இஸ்லாம் அனுமதித்த நடைமுறையாகும்.

சேவத் தொழிலை இரண்டாகப் பிரிக்கலாம்.

அ). புலமை சார்ந்தவை.

உதாரணம் (கற்பித்தல், தாதி, விகிதர்).

ஆ). உடலுழைப்பு சார்ந்தவை.

உதாரணம் : (சிற்றுழியத்தொழில், காரியாலய உதிரித்தொழில், காவல் பணி)

இவற்றுள் சில கூடிய சமூக அந்தஸ்த்தையும் அதிக ஊதியத்தையும் பெற்றுத் தரக்கூடியவை. மற்றும் சில அவ்வாறானவையல்ல. எனினும் இஸ்லாம் மனிதன் செய்யும் தொழிலைக் கொண்டு அவனது அந்தஸ்தை அளவிடுவதில்லை. செய்யும் தொழில் எது வாயினும் அதனையும் அதைச் செய்கின்றவனையும் இஸ்லாம் முழுமையாக மதிக்கின்றது. எனவேதான் நபி ஸல்லல்லாஹு அலைஹி வஸல்லம் அவர்கள் ‘உங்களில் ஒருவர் தனது கயிற்றை எடுத்துச் சென்று விறகுகளைச் சேகரித்து அதைக் கட்டி தன் முதுகின்மேல் சுமந்து வந்து விற்றுச் சம்பாதிப்பது மக்களிடம் யாசிப்பதை விடச் சிறந்தது’ என்று குறிப்பிட்டுள்ளார்கள்.

இஸ்லாத்தின் பார்வையில் ஒவ்வொரு மனிதனும் அல்லாஹ்-விடமிருந்து விசேஷ ஆற்றலைப் பெற்றவனாவான். அவன் தனது ஆற்றலை இனங்கண்டு அதற்கேற்ற தொழிலைச் செய்வதே அவனுக்குச் சிறப்பானதாகும். அந்தஸ்து, ஊதியம் என்பவற்றுக்காக தனக்குப் பொருத்தமில்லாத தொழிலைச் செய்வதை இஸ்லாம் அனுமதிப்பதில்லை.

அழுதர் அல்கிபாரி (ரழி) அவர்கள் கூறுகின்றார்கள்: நான் நபி ஸல்லல்லாஹு அலைஹி வஸல்லம் அவர்களிடம் வந்து அல்லாஹ்-வின் தூதரே! என்னையும் ஒரு பதவியில் அமர்த்த மாட்டர்களா? என வினவினேன். அதற்கு நபி ஸல்லல்லாஹு அலைஹி வஸல்லம் அவர்கள் தனது கையை எனது தோலில் தட்டி ‘அழுதர்-ரே நீங்கள் பலவீனமானவர். பதவி அமானிதமாகும். தகுதியானவர் அதைப்பெற்று அதன் கடமைகளைச் செய்தாலன்றி மறுமையில் அது கவலையும் கைசேதமும் தருவதாகும்’. என்றார்கள். (முஸ்லிம்)

மேலும் நபி ஸல்லல்லாஹு அலைஹி வஸல்லம் அவர்கள் கூறினார்கள் ‘நீதிபதிகள் மூன்று வகையினர், அவர்களுள் ஒரு பிரிவினர் சுவர்க்கத்தில் இருக்க மற்ற ஒரு பிரிவினரும் நரகத்திலிருப்பர். சுவர்க்கத்தில் இருப்பவர் யாரெனில் உண்மையை விளங்கி அதன்படி தீர்ப்புச் சொன்னவராவார். உண்மையை விளங்கி அதற்கு மாறாகத் தீர்ப்புச் சொன்னவரும் அறிவின்றித் தீர்ப்புச் சொன்னவரும் நரகில் இருப்பர்’ (திர்மிதி)

அல்லாஹ் தன் அடியார்களில் பலருக்கு வித்தியாசம், வித்தியாசமான ஆற்றல்களை, தகைமைகளை வழங்கியிருக்கும்போது அவரவர்கள் தமக்குப் பொருத்தமான உழைப்பு முயற்சிகளைத் தேடிப் பெறுவது விரும்பத்தக்கதாகும். இன்றேல் அவர்கள் அல்லாஹ்-வின் அருளைத் துஷ்பிரயோகம் செய்தவர்களாகிவிடுவர்.

ஏனைய தொழில்கள் போலன்றி சேவத் தொழில் ஊதியத்தைப் பிரதியீடாகக் கொண்டது. எனவே ஊதியத்துக்கேற்ற சேவையை வழங்குவது சேவத் தொழில் செய்பவனின் கடமையாகும்.

சேவைத் தொழில் இன்று உலகம் முழுவதிலும் வியாபித்துள்ளது. ஒரு நாட்டின் பொருளாதார அபிவிருத்தியில் இவர்களது பங்களிப்பு பாரியதாக உள்ளது. சேவைத் தொழிலாளிகள் அனைவரும் என்றும் கௌரவமாக மதிக்கப்பட வேண்டியவர்களாவர். அவர்களது சேவைகள் பாழ்பூத்தப்படாமல் உரிமைகள் பாதுகாக்கப்பட்டு உரிய நேரத்தில் உரிய வேதனமும் அவர்களுக்கு வழங்கப்பட வேண்டும். தொழிலாளியின் வியர்வை வற்றுமுன் அவனது ஊதியத்தை கொடுத்து விடுங்கள் என்ற நபி மோழி இதனையே வலியுறுத்துகின்றது.

சேவைத் தொழிலாளியின் உரிமைகளுக்கு இஸ்லாம் உத்தரவாதம் வழங்குவது போல் அவர்கள் மீதுள்ள கடமைகள் பற்றியும் உரைக்கின்றது. தாம் பெறும் ஊதியத் துக்கும் தமது உடன்படிக்கைகளுக்கும் ஏற்ப தமது சேவையை வழங்குவது அவர்கள் மீதுள்ள தலையாய கடமையாகும். பின்வரும் அல்குர்ஆன் வசனம் இதனை நன்கு தெளிவுபடுத்துகின்றது. ‘அளவில் மோசம் செய்பவர்களுக்குக் கேடுதான். அவர்கள் மனிதர்களிடம் அளந்து வாங்கினால் நிறைய அளந்து கொள்கின்றனர். மற்றவர்களுக்கு அளந்து கொடுத்தாலோ அல்லது நிறுத்துக் கொடுத்தாலோ குறைத்து (அவர்களை நஷ்டப்படுத்தி) விடுகின்றனர்’ (83:1,2,3)

வியாபாரத்துடன் நேரடியாகத் தொடர்புபடும் இவ் அல்குர்ஆன் வசனம் சேவைத் தொழிலுக்கும் பொருந்துகின்றது. ஊதியம் அதிகமாகத் தரப்பட வேண்டும் என எதிர்பார்க்கும் சேவைத் தொழிலாளி தான் வழங்கும் சேவையில் குறைவு செய்வதன் மூலம் அல்லாஹ் வின் சாபத்தையே பெற்றுக்கொள்கின்றான். எனவே ஒவ்வொரு சேவைத் தொழிலாளியும் தனது தொழிலை ஒரு அமானிதமாகக் கருதி அதில் நம்பிக்கை நாணயத்துடன் நடந்து கொள்ள வேண்டும். அதன் மூலம் தனது சேவைத் தொழிலை வணக்கமாக்கிக் கொள்ளும் வாய்ப்பையும் பெற்றுக்கொள்கின்றான்.

பயிற்சி

1. வியாபாரத்தின் அடிப்படைகளையும் அவற்றின் நிபந்தனைகளையும் குறிப்பிடுக.
2. வியாபாரக் கொடுக்கல் வாங்கவில் தடுக்கப்பட்ட விடயங்கள் எவை?
3. வியாபார நடித்திக்கைகளின்போது இஸ்லாமிய வழிகாட்டலைப் பேணுவதன் மூலம் கிடைக்கும் நன்மைகளைப் பட்டியலிடுக.